

# 抖音带货口碑低怎么办？怎么提升带货口碑？

|      |  |
|------|--|
| 产品名称 | 抖音带货口碑低怎么办？怎么提升带货口碑？                       |
| 公司名称 | 河南抖好运文化传媒有限公司                              |
| 价格   | .00/个                                      |
| 规格参数 |  |
| 公司地址 | 微信加 junze86咨询 洛阳市洛龙区洛宜路与经五路交叉口东宇大厦1幢6层613室 |
| 联系电话 | 18537987525 15838876115                    |

## 产品详情

抖音带货口碑低怎么办？怎么提升带货口碑？

抖音带货口碑低怎么办，其实在抖音平台上面，也要对抖音账号进行考核，如果各位达人没有达到考核的标准，那么也是无法将店铺快速做起来的，比如说抖音带货的口碑比较低时，应该要怎么办呢。

带货口碑的话当然是需要用购买者来提高了，如果购买者觉得你质量好的话，当然会给你好评的，然后会介绍给别人，这样的口碑就提升了呀，口碑的话主要还是靠购买者的。

(1)抖音带货口碑权重越来越高了

抖音为提升用户体验，维护健康的带货环境。自2020年12月10日起，抖音平台将对达人带货口碑分或历史带货商家的商品体验、物流体验、商家服务指标纳入广告消耗，流量分配的依据之一；

对于相关指标过低的主播抖音号将无法创建直播引流计划、限定计划消耗，或将无法使用DOU+功能、限定消耗，建议主播尽快优化带货口碑分并选择商品体验、物流体验、商家服务高于行业均值的店铺带货以不影响正常投放。

(2)带货口碑有什么用？

影响购买转化：星星越多，消费者信任感越强，购买转化越高影响流量获取：星星越多，流量获得机会

越高。

活动资格：未来带货口碑分可能作为平台活动报名资格的组成部分，很多主播因为较低的带货口碑已经被限流了。

(3)如何提高带货口碑?

选择并销售更多好评率高、退货率低、投诉少的商品，将有助于提升您的带货口碑。

对于相关指标过低的主播抖音号将无法创建直播引流计划、限定计划消耗，或将无法使用DOU+功能、限定消耗。

主播带货口碑不低于4.2(原规则为直播间小店商品对应的店铺DSR均不低于4.5分)。因此，抖音主播们一定要关注自己抖音的口碑分数呢。

好了，先分享到这，我们公司抖快全系业务都在做，从蓝V企业号搭建，到抖快小店入驻，精选联盟，快分销，以及抖快小店特殊类目报白：包括珠宝玉石，黄金翡翠，陶瓷紫砂建盏茶具，文玩手串，木器瓷器铜器古玩，奇石摆件，书法字画，酒水，内衣，二手数码，滋补，钱币，水果生鲜，等定向邀约类目报白，小店体验分口碑提升，零粉橱窗，执照代办，蓝v改名，小店改名，蝉妈妈会员，教育类目icp备案，学浪计划等，账号解封等，抖快全系业务都在做。

想了解更多详情，欢迎朋友们致电联系或看主页号码直接搜索vx添加就可找到我。

顺祝商祺！