

抖音小店体验分低如何快速提升？（别再花冤枉钱找人去提分了）

产品名称	抖音小店体验分低如何快速提升？（别再花冤枉钱找人去提分了）
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	5000.00/单
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

抖音小店体验分低怎么提升这个问题，太多人问了。因为大家都知道，抖音小店体验分低不仅你店铺层级低导致自然流量少，而且店铺的评分也是达人合作的一个非常重要的筛选标准。还有一个关键点就是，抖音小店体验分低于4.6之后，不能设置预售，这就很难搞了。一旦出现爆单的情况，店铺就会被玩死。问题来了，抖音小店体验分低怎么去拉伸呢？下面是我们自己摸出来的拉伸抖音小店体验分的核心技巧，花2分钟时间看完，必有收获。首先去看一下店铺的评分，是4.5分以上的话，就没有必要去额外做什么操作了。把现有的单子服务做好，客服秒回，揽收时效做好，多打电话邀好评，售后处理快一点，基本上用不了一周，就能做到4.7，4.8，4.9了。如果店铺评分是在4.5分以下，而且之前出的单子并不多，可以通过放福利品来达到涨分的目的，一般50到100单就足够了。怎么做？步，找到那些基本上不会有差评的品，比如垃圾袋，勺子等，切记不要用那些容易破损，容易出售后的产品。第二步，用低于成本的价格去找主播带货，开1%或者是5%的佣金，大多数主播基本上都会带的；因为达人也需要福利品来做直播间引流，吸引停留。找达人的方法和沟通思路，之前写过很多，还有不懂的看看下面的文章；抖音小店如何对接达人带货？（内附带货达人资源）抖音商家纯佣找达人带货怎么操作合作成功率高？（内附达人资源）也可以进我主页直接找锋哥领取一份我们内部的带货达人资源：<img src="https://pica.zhimg.com/v2-65bfc3c51a3885f39b006aa84108ce3a_720w.jpg?source=d16d100b" data-captio

那有小伙伴就会问了，我设置优惠券靠自然流量卖可以吗？可以，但是我更建议你去找达人带货，因为你亏钱给达人贴福利品，跟达人建立联系之后，后边也是可以通过利润品把差价补回来的。关系搞好了，达人也是你的资源，对不对？第三步，客服早8点到晚上11点都设置在线，然后找一批人，亲戚朋友都可以，分时间段去你店铺里进行咨询。然后客服秒回，回复之后发送服务评价按钮，让他们给你五星好评就行了。第四步，产品出单之后要保证发货时效，好是联系上厂家，把单子导出来给厂家，先让厂家发货，揽收之后，再去上传单号，批量发货就行了。如果单子多的话，直接让厂家打单发货，打完之后让厂家做揽收，目的就是把这个揽收的及时率做高一点。第五步，电话回访，做好评返现。每单给2到3元这样子就可以了，把商品的基础体验分拉上来。基本上就这几个步骤，快的话三到四天就能看到效果，一周左右能做到4.8以上。抖音小店体验分低的朋友，都可以去试试，很多收费做评分的也是用的这套逻辑。你自己去做，就不用去额外找拉体验分的团队化冤枉钱了。