

如何提高抖音小店店铺权重，获得更多自然流量？

产品名称	如何提高抖音小店店铺权重，获得更多自然流量？
公司名称	杭州北斗星网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

新店刚上架完，产品如果不做动销是很难有自然流量的。这是因为我们店铺还没有标签跟权重，就来说这个话题：如何提高抖音小店店铺权重，获得更多自然流量？而且还是在找达人做动销的情况下，快速给自己新店铺打标签，提高权重的方法。这样哪怕你不找达人做亏本动销，一样有自然流量。先给大家整理一下完整的步骤：，标题原创这个之前有反复讲解，这里不再累述。还有不清楚的，看下面这篇文章：抖音小店改价改标题不掉流量的方法第二，全部产品要优化到这个之前也有讲过，点击下面的蓝字即可查看。

抖音小店商品层级优化指南（保姆级攻略）第三，开通运费险，未发货及时退款这个步骤是为了提高用户体验。第四，单品分析优化到之前一直跟大家说，我们店铺全部商品都要标题原创以及商品优惠，现在要再加一条非常重要的工作，那就是电商罗盘里面的单品分析，也要优化到。因为你会发现哪怕你的商品全部都达标，的单品分析里面依然还有很多问题。

单品分析里面的问题，都是直接影响点击率跟转化率的问题，所以比商品优化的分数更重要，我们要把单品分析里面提升的问题全部都改达标。第五，人工干预，提高店铺标签权重；步，找外地城市的朋友若干个，越多越好；第二，每位朋友多买两单；第三，重点来了，朋友怎么买？朋友买的时候，一定要让他做这个动作：打开抖音商城，先搜索你商品相关的关键词，比如说是一款杯子。那就在抖音商城搜索“杯子”，去游览一下其他人的店铺，等他的猜你喜欢搜出来杯子相关的商品之后，再把你的商品标题全部复制给他，让他找到你的产品。这个动作是为了让抖音给你朋友这个用户，打上“杯子”的标签，然后让你朋友找到客服聊一下，回复速度一定要快，聊差不多，那就下单；这个动作可以顺带提高你的服务体验分，这般操作下来，抖音就会认为你的产品都是需要杯子的，是用户需要的，就会给你的店铺以及这款产品增加搜索全身和标签。后，还有一点很重要，那就是发货。可以发礼品单，但是时效一定要快，尽量选一个在24小时内发货的上家发货。这个动作是为了提高我们的物流体验分，这一番操作下来，体验分一出，就会有大把的自然流量。

