

# 为什么入驻京东自营老是被驳回？我来告诉你正确的京东自营入驻方法！

产品名称	为什么入驻京东自营老是被驳回？我来告诉你正确的京东自营入驻方法！
公司名称	成都市京汇达网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	四川省成都市锦江区均隆街69号/12幢3层附2460号(自编号)
联系电话	13028114808

## 产品详情

### 一、京东自营入驻基础资质条件是什么？

入驻京东自营的硬性条件：

- 1、入驻使用的公司成立时间2年以上（有很多类目比如快消品公司不需要满两年也可以）
- 2、商家销售的品牌要么自己注册的商标或者是别人授权能提供完整授权链，以及产品的行业资质质检报告
- 3、公司为一般纳税人，可开具13%增值税发票
- 4、注册资金200w（如果不满足增资即可也很简单的、以及经营范围要包含所经营的产品。

这是基本要求，一些特殊类目还需要提供一些特定证书或者许可证比如家电行业需要提供3c，经营化妆品需要非特备案，具体看类目要求。整体来看，条件不算苛刻，大多数类目对公司年销售额没有特定要求，正常公司都能够入驻。

### 二、京东自营入驻分哪几种方式？

A：商家自主后台提交入驻这个是大部分商家仅能做到的去后台提交入驻，因为这里提交入驻不需要任何费用但是既然免费的肯定想入驻进去并不是那么简单的，大多数商家入驻都是直接被驳回或者提交资料上去后就像石沉大海一样，那这是为什么呢？

因为商家想要自主入驻进去的话必须要达到京东自营官方邀约的条件，如果达不到官方邀约入驻的条件后台提交入驻也是徒劳的，还有就是虽然京东自营入驻后台有提交入口但是实质上京东自营是邀约入驻的，那么官方邀约入驻的条件是什么呢？一般来说就是以下三点：

- 1、品牌是国内外有一定名气的品牌（品牌自带流量京东当然欢迎大品牌商家入驻）
- 2、该类目商家有pop店（旗舰店 专营店 专卖店）且是头部商家，GMV能做到top排名
- 3、入驻商家线下有比较大的销售实体，加盟连锁店有超过300+以上的数量

说实话想满足以上三个条件的商家是非常非常少的，满足其中一项的商家都是非常少的，我们平常接触到的商家基本上都是中下规模的普通商家，那么这部分商家达不到以上三个条件其中任意一个，同时又想入驻京东自营这块市场，怎么入驻呢？那接下来我给大家指点指点怎么解决这个问题，这个时候就需要用到我们直接对接采销关系的渠道入驻京东自营。

B：直接对接采销的渠道入驻京东自营是怎么操作的流程是什么？

- 1、入驻前找到负责对应类目的采销谈判这个是首要环节，没有谈好就没有后续了，入驻前需要沟通好保证金、账期、扣点、毛保、售前售后、物流等合同条款。保证金根据商家入驻的产品类目缴纳，费用不等，价格区间在5-15万元。账期30天-60天不等，后期销售达到一定量级了之后可以和采销谈缩短账期。毛保，毛利保护可以理解为给京东的扣点。例如毛保25%，如果触发了毛保，商家需要给京东成交金额的25%，也就是按成交金额的85%来结算，如果没有触发毛保，那么京东结算就按采购价结算。

现在毛保政策更改后采用了前台毛保扣点加销售返利的方式  
综合下来的毛保扣点跟之前的也差不多没多大的变化

- 2、供应商基本信息收集

其实后面就是走流程的工作，采销会收集一些公司的基本信息和品牌信息，按照要求填写表格回传即可

### 3、开通VC后台添加店铺资质以及申请产品线绑定类目

现在只有一个商家后台并没有其他的信息需要进行信息维护，以及上传店铺资质。上传品牌至品牌库以及添加产品线绑定类目等基础工作，进入VC后台之后，按照步骤和要求提交相关资料信息即可，所有证照必须齐全无误，所有的必选项都是需要上传的资料非必选项有则提供，不知道怎么准备资料的可以按照系统里面的模板进行准备，如果着急可以提交海豚工单催审

注意：必选的资质一定要上传，非必选的可以不上传，所有上传文件都需要加盖公司公章，资质到期日一定要填写。

### 4、签订合同

重点关注账期、毛保、返利、结算方式，物流，售前售后等。其实这些条款在我们店铺后台下来之前跟采销已经进行过确认的，合同里面也需要再次进行确认，确保准去无误。

5、和采销沟通新品上新，采购价和京东售价都需确定好，审核通过后在系统后台录入基本信息，主图和商详，等待审核，审核通过之后会自动生成sku编码。

找采销拿一个上新的模板 根据模板填写即可

6、发货入仓（厂直就不用厂家直发就可以了，现在厂直政策收紧了除非是大件商品或是定制的其他的需要入仓），把产品运到就近的京东tc中转仓库。这个头程运输的费用是由商家承担的，但是后面的调拨，仓储，打包，配送等都不需要再另行付费，这些都是包含在毛保扣点里面的。

7、上柜开始销售（只要有一个仓库产品入了仓就可以开始销售了）

8、找到组织加入供应商商家群，按时提交作业或者自己后台提报总价优惠券。

### 三、入驻京东自营涉及到的费用有哪些？

1、保证金 大部分类目保证金是5-10w 不等具体看对应的类目以及产品对应的保证金有所不同，入驻的时候需要缴纳电汇到京东账户，之前还可以采用账扣的方式缴纳，但是这个要采销同意才可以的。

2、关于平台使用费这块，大多数商家以为京东要收取其实只要是自营模式的店铺京

东都是不收取平台使用费的所以这里是0

3、店铺的推广费用，店铺的推广费用具体要看商家做推广的力度大小，一般是占销售额的3-5个百分点左右，当然也有高于这个水平的商家。

4、关于扣点这里京东自营这边入仓的话毛保扣点一般是15-25% 找不同的渠道对接不同的采销可能导致不同的毛保扣点，即使是同样的商品同一个商家，所以这个扣点是非常重要的直接决定了商家的利润高低。

以上就是关于京东自营入驻流程和方法的介绍以及入驻京东自营涉及到的费用