

链动2+1模式是如何形成倍增，加速催化.

产品名称	链动2+1模式是如何形成倍增，加速催化.
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

线下零售店很好地迎合了消费者对于品质好、价格低、选择多、配送快等方面的消费诉求，为消费者提供优质的消费体验。不仅进一步突出实体店特有的体验性优势，还可以通过系统研究消费者行为习惯，完善线上大数据系统，最终形成线上线下融合的新生态。优化用户体验与性能，用户无需关注，即可获得良好的门店服务体验，快速解决了线上用户对线下门店服务的需求。随着电商公司对对于线下也越加重视，意图融合线上线下，形成倍增，加速催化。

那我们应该如何搭上这趟“快车”呢？

首先我们应该搭建属于自己的线上商城，培养属于自己的私域流量。在如今这个时代，大部分的流量都掌握在主流平台当中，我们做自己的线上商城要想获取流量，只有两个办法。第一个就是“烧钱”买流量，虽然这个方法可以在短时间内获得巨大的流量，可是这个流量很难去转化，并且伴随着巨大的风险

。而搭建属于自己的私域流量，传统的品牌营销方式，要么找明星代言，要么找渠道打广告，要么找网红带货，无可否认，这些营销方式还是有一定的效果的，能提升品牌的知名度，也能带来一定的销量。但是与此同时，这样的营销也是需要成本的，而且这笔成本还并不低。但是借助私域流量宣传，那就不一样了！不需要打广告，商家只需要在平台发布新产品的信息、促销的信息，用户就可以直接收到，无需花费任何成本，就直接达到了宣传的目的。——今天给大伙分享一个持续火热的模式链动2+1

链动2+1模式主打的就是团队模式建立，同时又能快速提高销售量，这就是目前来说会员裂变速度最快的模式玩法，链动2+1模式合理合规的同时又激励着用户的分润机制，在购物上能够享受优惠的同时又能够靠用户主动推广获得可观的收益。

链动2+1模式主要有两个角色：老板，代理

采用消费499为例，消费499即可成为代理，代理直推代理可以获得100元的奖励。

当代理邀请两位代理即可升级成为老板。

当老板的特权：

跳出之前的市场，开拓属于自己的一条新市场；

老板推荐一位代理直接可以拿300奖励；

可以拿团队永久收益，也就是间推代理升级成为老板的200奖励；

老板与老板之间具有平台额外奖励的平级奖励。

链动2+1模式亮点：A代理推荐了B代理和C代理，A可以得100元+100元的直推奖励，即A代理升级成为合伙人。当B也想成为合伙人时，则B要直推B1代理和B2代理，B得100元+100元，而A代理获得200元+200元的间推奖励。当此时B就成为合伙人就可以独立开发新市场了，而B1代理跟B2代理还是留在A合伙人这条线做业绩，当B1也想成为合伙人时，也要再发展直推2个代理如B3跟B4，而A一直可以获得团队间推广收益200元+200元。一直都有团队新增代理的业绩，一直有人帮你做市场