

乘着数字建设的东风，链动2+1模式会燃起新的爆点吗？

产品名称	乘着数字建设的东风，链动2+1模式会燃起新的爆点吗？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

随着第5届数字中国建设峰会24号在福州闭幕。本届峰会共签约数字经济项目565个，涵盖5G、物联网、人工智能、工业互联网、网络安全、卫星应用等领域，将有力推动我国数字产业化、产业数字化。

数据显示，2017年到2021年，我国数字经济规模从27.2万亿元增至45.5万亿元，总量稳居世界第二，年均复合增长率达13.6%，占GDP的比重从32.9%提升到39.8%，成为推动经济增长的主要引擎之一。

乘着数字中国建设的东风，一大批传统企业积极谋划“上云用数赋智”，加快数字化转型步伐；随着思想不断进步，人们已经不满足于优惠性质的消费，用户既想拿到物美价廉的工厂直销的产品，又想互利共赢式的消费模式，而2+1链动模式，就可以实现满足人们这种互利共赢的需求，它是对消费者和工厂双方互利共赢的模式。对于工厂来说，工厂已经是物美价廉了，但是工厂供货给商家的利润肯定是不如供给用户端高，如果要宣传推广的话，对工厂来说，最好的方式就是品牌广告效应，找大牌明星来打广告

看效益，这就需要很高的经济预算，这也是有一定的风险，不一定打广告就一定有效果。

2+1链动模式亮点：

每一个代理商晋升为合伙人时，就会脱离上级重新创建自己的团队市场，这个时候都需要把原先“两个原始种子代理”留给上级做市场。

2+1链动模式的流程

平台只有两个身份，代理和合伙人

升级的条件；就是推荐两个用户

商城里面有一个创业消费区，有499、699、999

这里我们以499的商城礼包举例

消费者a购买，499的礼包，成为了代理身份，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了合伙人

链动2+1奖励与分佣：

1.间单奖励：比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A合伙人就可以获得200元间单奖励，B代理获得100元直推奖励)

2.平级奖励：合伙人推荐的代理，该代理也晋升合伙人后，假设B合伙人是A推荐的，B总收益300，A合伙人可以得到B收益的10%，也就是 $300 \times 0.1 = 30$

3.分红奖：奖金池每成交1笔订单平台放5%到奖金池，每天平台会根据合伙人的业绩按照对应比例发放。

4.帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台设有帮扶基金，在首推两个代理还没成为合伙人，之前的所有收益只能拿到80%，将20%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为合伙人，才能释放20%帮扶基金，这就激励每个人去扶持自己的一二代理成为合伙人。

5.换位：如果实在帮扶不了自己最开始推荐的那两位代理晋升为合伙人，但是又想解冻被平台冻结的20%的提现金，可以开启换位机制，把不活跃的伙伴换成活跃的伙伴，进而保持可以正常提现。

在数字中国建设新起点，要加快突破数字关键核心技术，加快实现数字技术和实体经济、居民生活、社会治理深度融合，持续赋能经济社会发展，不断提升群众获得感、幸福感、安全感。而链动2+1模式，既符合了群众获得感、幸福感、安全感，也能解决企业的卖货问题。