

如何实现让女生“一个月换一个包”的商业模式

产品名称	如何实现让女生“一个月换一个包”的商业模式
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

近年来，中国零售市场竞争越来越激烈，商品越来越丰富，以商品为中心的模式已经越来越跟不上形势的发展。新零售以消费者为中心，以流量为中心的发展趋势越来越明显，而且这种趋势会加快。新零售将从内容、形式和体验上更好地满足消费者的需求。

从所周知，香港演员袁某仪对买包有一种执着，或许这是大多女性执着，只是袁某仪做了很多女性想做却不敢做的事情罢了。而实际之所以执着于买包，无非可以多一个选择去搭配自己的包，所以只能不断买，如此一来，就算是对一个包产生厌倦。那进行替换，每月换一个包呢？

添加图片注释，不超过 140 字（可选）

商业模式，目的就是帮助大家建立自己的认知模式，然后为大家提供一对一的服务。最近广州某聚时代，得到不少美女青睐，能够“一个月换一个包”，这么火爆的产品，是如何实现“一个月换一个包”的下面给大伙解析一下：

某聚时代模式解析：

(1) .VIP：购买1个包包（365蚊）

分享得到利润80

权益：

- 1、复购一个包285蚊
- 2、分享10位vip自动晋升初级代理
- 3、vip享受一年12次置换啊新款包包权益

(2) .初级代理：购买10个包包（2990蚊）

分享利润100，初级代理500

- 1、复购一个包254蚊
- 2、分享5位初级代理自动晋升高级代理
- 3、以VIP为单位：新增一位vip赚20差价

(3) .高级代理：购买100个包包（29900蚊）

分享利润120，团长700，店长6000

- 1、复购一个包234蚊
- 2、分享5位高级代理自动晋升区域代理
- 3、以VIP为单位：新增一位vip赚40差价，初级代理200差价
- 4、享受月度团队销售额的分比3:10

美妆行业的一个明显消费新趋势，既能实现“一个月换一个包”，也能带动供应产量，也能带动实体店的流量。一个新的模式出现是从内容，形式和体验上，更好地满足消费者的需求；顺应时代的发展才是趋势。