

# 微三云社交电商新零售时代——2+1链动模式

产品名称	微三云社交电商新零售时代——2+1链动模式
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

## 产品详情

如今，大数据时代，分享经济其实就是粉丝经济，你拥有的粉丝越多，你的客户、潜在客户就越多，以后你的收益就越大。以人为本的理念，同样适用在经济领域。所谓分享，就是把好的理念、好的机会、好的产品让更多人知道。因此，我们能够带给用户什么？让用户得到什么？正是我们销巴生活解决的，而且也是一直追求的目标和努力方向！新经济时代的来临，消费者成长为消费商，花本该花的钱，赚原本赚不到的利润！选对平台很重要！

如今所谓的电商模式是怎么理解的，为何这么火爆？主要就是在打破了传统微商以及传统电商的思维以及卖货方式，而链动模式其实就是抓住了消费者渴望实惠和性价比的一门创业利益需求，企业把产品成本与价值之间的利润进行重新分配，用于吸引用户。我们称这个链动商业模式为——链动2+1模式

zui近在跟很多老板聊天的时候，他们比较头疼的一个问题，就是他们商城没有流量，而且不懂得怎么去裂变？而且对于那些传统老板来讲，有很多的模式，有时候简单跟他们讲的时候都不是特别清楚。他们经常问我这个问题的时候，我简单跟他聊了一下，我给客户发了一个真实的案例，别人利用的就是链动2+1模式，仅仅用了半个月的时间，销售额超过了1000多W，很牛逼吧，他们是怎么做的呢？这套模式呢，我先给大家简单地介绍一下。

首先他们有自己的商城系统，你进入整个商城可以看得到，里面只有创业区，一个代理套餐499元，这499是什么呢？可能会是一些客单价比较高一点的产品，可能这些产品价格不是特别透明的。比如说一些保健品，化妆品、销售的课程等等，就是那些价格不是很透明，利润还是比较ok的，类似这些。。

什么是链动的2+1模式？链动模式的玩法是怎么样的？

### 1. 链动2+1商业模式的玩法分析

身份级别：代理、老板

奖励机制：直推奖励、见点奖励、平级奖励、援助基金、分红奖励  
需要为上级代理留下“两个种子用户”。

援助机制（平台强制任务）：完成平台任务可享受百分之百全额收益。不达标者将仅获得账户的80%，剩余的20%将冻结在个人独立扶持资金池中。

协助指定任务；

1：之前直接推给上级的C1、C2小队升级为代理级或BOSS级

2：C1、C2有10人以上团队伞下的订单，即D1D2D3D4的几个直推用户下的订单[包括两个代理C1和C2下的订单]也算在10个订单以内。

如何成为代理和老板？：

1、成为老板的条件：推荐两个用户购买499代理礼包即可成为老板。

2、成为老板的权利：直推奖励，一单100元，二单也是100元，完成直推2单后，即可升级boss。升级boss后，完成第三个直推订单，即可享受无限点对点推荐收入。你可以成为“老板”，

3、老板身份奖励：发展200后第三个下属后，每条下线200元，成为老板后直推奖励：300元/单，下属推奖励：200元/单，可推三人获得无限奖励，并推第三人开启躺收入状态。

链动2+1模式核心就在于，让消费者先盈利，到购买产品体验，通过产品效果形成用户消费习惯，激发消费者购物欲望并持续为平台创造价值，让消费者参与利润分配，在分容的过程当中将产品售卖出去。

链动2+1模式核心点：成为老板身份的同时，前面推荐的两个代理也需要留给推荐自己的上级，帮助上级团队去做裂变，同理，你就会脱离上级重新创建自己的团队市场，当团队后面发展的代理也成为合伙人时，他们也会脱离你的团队创建他们自己的团队市场，但是他们前面推荐的两个代理要留下来帮你做市场。