

股权项目计划书代写（经验丰富 文笔干练）

产品名称	股权项目计划书代写（经验丰富 文笔干练）
公司名称	北京实客网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市北京经济技术开发区荣华北路2号院1号楼21层2106
联系电话	13691089396

产品详情

如何获得投资人的认可，我想这是每一个写项目计划书的人最应该做到的是也是最想做到的事情，因为这不仅关系着项目的成功与否，也象征着项目以后的发展和目标，包含的内容应该一个也不能少。

可见，一份好的项目计划书是多么的关键，多么的重要，正是如此，更应该交给职业的人来写，交给像【实客微策】这样职业的写作团队来写。

实客微策合作的写手老师是北京本地的精英商业人才，服务保障售后。目前已经写作累计400+万字，市场写作经验丰富，策划老师水平高，文章质量高，经验丰富。

来看看【实客微策】是怎样去写一份好的项目计划书的：

首先我们来谈撰写商业计划书的误区。

第一个误区就是角色误区。很多创业者给我打电话说，孔老师当年马云如何如何如何？我一般情况会非常简单，直接的告诉他，你不是马云。创业者要对自身的优势和劣势有一个非常清晰的把握，你能做什么？不能做什么，能做的那一部分你能切入的环节是什么？

在所能切入环节当中，你能带来的价值是什么？这个价值能够产生的商业效益是什么？以上这些是创业的原点问题，你只有解决了原点问题之后，你才能去复制，去爆发。

第二个误区是目标的误区。的目标不仅是金，它还包括融信心融技术融团队融客户，融不到钱是一个很正常的事情，的成功概率。据统计只有不到10%。如果说你融不到钱，同时你还融不到技术融不到客户，融不到团队，那就说明你给市场所带来的价值，你的资源撬动能力，你的这种说服能力就会存在问题。

。

如果说你在没有钱的情况下，能搞定很多商业资源，搞定团队合作，搞定客户来源，那么就意味着当你有钱有资本的时候，你可以把它做得更好。创业者的核心能力是创造价值的能力，当你创造的价值越来越多，能够交换来的资源越来越多，那么也就意味着你变现能力越来越强。

所解决是什么问题呢？就是当你自我变现自我造血的能力无法满足你扩大在发展的时候。如果说没有的情况下，你这个项目就死了，就说明你这个项目本身它的商业基因、它的商业模式、它的商业运作本身就会存在很大的问题。

在商业环境的优胜劣汰当中，你的项目极有可能本来就属于应该被淘汰的那一种。即便是你融到了钱，对于你来说，也非常有可能只是晚死了一步，它并不能解决你项目上的根本问题。钱不是万能的，钱并不能解决你的根本问题，能够解决你根本问题的，还是你创造商业价值的能力。

刚才我们聊的是目标，不光是金钱的问题，我们接下来就单纯的聊聊金钱本身的问题。不是说去融 10 亿融 5000 万，融 500 万，融 100 万那就要，实际上你去微信群融 200 块钱，你在你亲戚朋友作为融一千块钱那也叫。金额之所以成为一种误区，那是因为人们养成了从金额出发，就是听到的故事，别人给的建议，自己的目标想融到一定金额，但是的出发点不应该是金额，而应该是你的发展阶段，资金根据发展阶段可以划分为启动资金和裂变资金。

你要根据你的发展阶段来确定你的目标。比如说你在启动阶段，这个时候资金不是最重要的，而且资金也不能解决你的核心问题，你这个时候的核心问题是用最小的成本去验证你的商业模式有效性。如果说在你商业模式有效性没有经过验证之前，你去投入再多的钱，它往往也是一个无底洞。只有说在验证成功之后，你投入的钱它才有确定性。

在此之前它就有非常强的不确定性。而在裂变阶段，这个时候你投入的资金和你的发展速度它是成正比的。假定你处于裂变阶段，这个时候你的商业模式已经经过了验证，你的基础数据已经形成了很多的沉淀，那么在这个阶段就是花多少钱办多少事，他是一个正比关系。

我们现在回头对比一下启动阶段和裂变阶段，它对资金的需求的区别，在启动阶段，你花的钱越少越好，在裂变阶段你花的钱越多越好。如果说你在启动阶段花了很多钱，那它是有很多风险的，而你在裂变阶段你花的钱不够，那也是有很大风险的。

当然，如果根据上面分享的写法，你还是不会写，或者没时间写，或者写不出来，自己写不放心，那么，可以交给实客微策来写。

找实客微策，有何优势呢？

9年市场策划服务经验，服务市场经验丰富。

坐标北京，合作的写手老师是北京本地高水平的商业人才。

执笔老师是从业经验10年以上的职业策划人员。

有完善的服务流程，高水准的服务人员，完整的售后制度，写作有保障。

1个月内可以免费修改，保障稿件质量。

完稿即删，交稿后，删除客户所给的资料，个人资料保密，不泄露。

思维有限，合作无限，懂得合力才能铸就好的稿件。

找实客微策，怎样配合，出稿更快质量更好？

- (1) 重视稿件品质和思路，有合理预算安排的人员
- (2) 愿意认真配合和按照服务人员指引沟通。
- (3) 尊重、效率，合力，有合作意识的人。

找实客微策流程是怎样的呢？

- 1.写稿前，我们均会和您进行详细、具体的沟通，并要求您必须仔细填写我们发您的约稿需求表，在这份表格中，您必须详细填写好文章类型、题目、字数、交稿时间等相关要求，方便我们完全了解您的需求。重要预算充足的稿件可以安排老师一对一沟通服务。
- 2.完稿后，我们会按照规定时间将稿件发送至您指定的邮箱并以QQ、短信的方式通知您。
- 3.您收到稿件后，如有需要修改的地方，请您以文字形式（本网站原则上不接受电话、语音等口头提交修改意见的形式，容易出现遗漏、不全面的情况）在文档中用红色字体写明具体的修改意见，方便我们完全了解您的修改要求，并及时为您安排修改。修改完毕后将会在您要求的时间内发到您指定的邮箱，并以QQ、短信的方式通知您。