

人民日报：让实体店的人气重新旺起来，你怎么看？

产品名称	人民日报：让实体店的人气重新旺起来，你怎么看？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

实体店是商品流通的重要载体，现如今更是成为了一种休闲方式的载体。今年年初，人民日报更是发文大力支持实体商店。那么，实体店的春天真的又来了吗？小编从两个方面带你分析其中的奥秘。

一、实体店的困境

实体店曾经一手遮天，人们茶余饭后的娱乐是实体店提供的，“走，去逛街！”成为女孩们的口头禅。家庭主妇们采购日用品会去实体店，孩子们买文具买玩具会去实体店，总之，曾经的实体店可谓是与人们的生活、娱乐息息相关。

那么造成实体店的困境是什么原因呢？或者说电商的优势是什么？

1.价格优势。很多人的固有思维就是网上的东西更加便宜，而且网上的价格更加透明。随着电商的发展，电商时不时就推出各种购物节，降价、满减力度之大引得群众哄抢、囤货，快递站的快递堆成山也是常有之事。而实体店的价格由于房租、水电等原因价格一直“居高不下”，在价格方面形成劣势。

2.简单便捷。打开淘宝，在搜索栏里搜索想要的商品名称，出现的结果里还可以继续筛选价格区间、风格、发货地等等，更甚者还可以拍照识物来购买商品，可谓是非常贴心了。足不出户，拿手机刷一刷，几天之后就送货上门，拆快递也有一种拆盲盒的快感。

3.种类繁多。譬如你想吃新疆的美食，去新疆当地买是不是太疯狂了点？这时候打开购物平台，搜索“新疆美食”，各种各样的美食琳琅满目出现在眼前，点击购买付款后就可以在家美美等快递了。简而言之，你想要的，电商平台几乎都可以给你答案。

二、实体店的机遇

纵使电商的优点有很多，但是其劣势也是存在的。实体店如果抓住机遇，抢占市场，那么重新火起来的概率将会非常之大。

那么，实体店的优势在哪里？

1.质量好。实体店是需要回头客的，而且商品都是看得见、摸得着的，买假货、买次品的实体店不会长久，所以实体店的质量都是还不错的。相比电商，商品质量参差不齐，滤镜开得太大导致色差大得离谱，凹造型的模特图让不少顾客狂喊踩雷，从而转战实体。

2.体验感好。以餐饮店为例，朋友间的小聚小酌，音乐傍身，美食加持，好不“快哉”。除了餐饮，近年来兴起的剧本杀、密室逃脱、书房等都成为了年轻人喜闻乐见的娱乐场所。还有不少商业街，商品琳琅满目，装修也很有氛围，成为人们茶余饭后的娱乐场所。这些美好的体验，电商都无法完成。

俗话说知己知彼，方能百战不殆。实体店弄清楚自己和电商的优劣势之后，一定要想办法做出改变，顺应时代发展，促进社会发展，解决越来越多人的就业问题。那么具体要怎么做？

1.继承优点，精益求精。质量好、体验感好这两点是实体店无法被替代的优势，一定要“誓死捍卫”。除此之外，店铺舒适的环境，亲切的服务，更是相比较电商的。打好手中的，这局就赢了。

2.利用网络，不断创新。电商需要网络，实体店更需要。利用自媒体平台不断传播、发露店铺，让“店铺”度更高。利用办理好的付款码、点单码将顾客自动绑定为会员，便于优惠信息的发布，利用其小程序，以及支付场景，让顾客了解到自家店面，同时可以领满减红包，增加顾客对咱家店的依赖度。时代在变，实体店铺更不能一尘不变。

人民日报的罕见发文预示着实体店即将重新入火，实体店的春天即将再次来临！