

上门私教上门瑜伽小程序开发定制

产品名称	上门私教上门瑜伽小程序开发定制
公司名称	正诺（广州）信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村荔苑路9号自编17号2层2671房
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

上门私教上门瑜伽系统开发，上门私教上门瑜伽平台开发，上门私教上门瑜伽小程序开发，上门私教上门瑜伽App开发

首先，从客观环境来看。疫情反复不定。场馆面临巨大的经营压力，内部的教练和工作人员处于半休假状态。但是，员工的工资要发，租金要缴，必须要有新的营业收入。从教练角度来看，房贷，车贷，子女教育，必须要提升收入。

其次，从主观角度来讲。健身房的高单很多就是教练挖掘的。教练具备技能，也有客户资源，是具备单独服务的一切条件的。还有，很多高端客户，家庭有健身的场地，也不愿意外出，更期望上门一度以服务。

那么，目前阻碍上门私教发展的主要有三点，，没有客户源，教练的初始客源都是有健身馆引流来的（高端客户，也是筛选而来）；第二，没有适合上门到家的设备器材（目前的器材太过简单，不能完成有效的训练）第三，没有成熟的模式可供借鉴。

如果，由具备运营能力的机构（可以是健身房、销售团队甚至是器材厂）搭建这样一个区域平台，整合闲置的教练资源，可以有效规避疫情反复带来的不确定性，也可以提高教练的收入，那么，这样一个平台显然是受欢迎的。

那么，我也给客户分享了一些我们的看法。从目前市场的需求上来看，疫情反复不定，从事健身行业的教练他们需要新的收入。如果这个时候，有一个免费的平台：，可以提供给客户器材设备。第二，可以提供给教练客源。那么这个时候，教练资源会源源不断的，向这些平台去汇集入驻。

那么，运营这种平台的，无非两种人。种就是，有着市场推广经验的市场团队人员，他们具备线下拓客能力。第二类，就是健身设备供应厂家。他们有资金，有团队可以提供设备以及市场推广。

只需要搭建这么一个平台，那么市场营销团队，赚取的就是健身教练的服务佣金，而健身器材提供商，

是出售设备的费用。

那么作为教练，他们的收入就更加多样化，除了服务好自己客户，还可以赚取设备器材的费用。这是一个双赢的局面。如果，真有这样的平台运营起来，想必，对传统的健身场馆，无疑是一个巨大的冲击。

客户听了我们的建议，很感兴趣，也向我们咨询了搭建这类上门私教小程序 APP 所需要的费用和时间，目前，客户正在积极筹备中。