天猫网络服务类店铺入驻

产品名称	天猫网络服务类店铺入驻
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

天猫网络服务类店铺入驻小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

找人代入驻天猫与自己入驻天猫的区别还是存在的，当然了，你找的代入驻性质不同，区别也就不一样。

如果你找的是走自荐入驻天猫的代入驻服务商，那么区别就是：

不用你自己去提交资料，但你得把资料准备好，然后他们去跟你在自荐后台提交入驻申请。

从本质上来说，自己入驻与找自荐服务商入驻，没有啥区别，这无非就是将提交资料的机会，花钱给了别人帮自己用自己的资料去碰运气了，而且还得冒着资料会被自荐服务商不断提交，并且虚假包装的风险。

那么，如果你要走自荐入驻天猫，那么，入驻天猫的PPT运营方案该怎么做？

跟大家提供以下几点建议：

1、图片一定要清晰

2、如果有能证明自身实力的资料，一定要真实的，并且如实提供

3、排版要精美，不要堆砌文字

4、突出重点，不要啰嗦

5、内容不要太浮夸

商家自己认真做的运营方案，其实比自荐服务商做的要好，很多自荐服务商做的运营方案，让人不忍直视。

而对于我们这种直接与小二合作的服务商而言，不用担心品牌评估环节，毕竟这就是小二可控的，因此，小二直接操作入驻的成功，远高于走自荐的服务商。大家可以多看看我分享的内容，可以学习如何分辨真假内部渠道服务商。

很多自荐服务商喜欢复制我的内容，但复制，也改变不了他们自荐的本质。

看到这里，想奉劝大家的是：当你的资料被驳回后，记住不要急着立马提交第二次，先管住手。可以联系我们，帮你分析你失败的原因，分析过后，想通过我们的小二来操作也行，想继续自己自荐也可以。

如果是想继续自荐，那么做好下面几点：

1、每一份资料都清晰、完整

2、每一份资料都盖好入驻公司的公章

3、运营方案排版清晰，重点突出

4、内容不夸大其词

5、用心编辑文案，态度端正

很多自荐服务商都做不到这些点，因此，商家自己用心自荐提交的成功率，其实比找自荐服务商还要高。

天猫的猫享自营是什么？

天猫的猫享自营，是天猫推出的一个主打自营模式的新项目，通俗来讲，与京东自营的模式类似，商家负责供货，运营工作由平台来完成。

入驻猫享自营好吗？

好与不好，重点在于这个平台是否能给自己带来利益。下面我来为大家总结猫享自营能为大家带来的几项利益点：

1、新模式新平台，目前猫享自营里面的品类不全，产品不多，对于新入驻的商家而言，流量红利大。

2、作为直接抢京东自营基本盘客户的项目，猫享自营接下来会得到来自阿里集团的各种优势资源，来保障项目的有效推进。

想明白一点：品牌影响力真的是靠那种劣质的包装就能提高的吗？稍微动点脑筋就能明白：不可能。

而且，天猫并没有表明自己衡量品牌影响力的标准，因此，市面上所谓的提高品牌影响力的说法，就是糊弄人。况且，天猫拒绝你的入驻申请，与品牌影响力的关联性，并不是那么的大，不然为什么一直还会有那么多草根品牌入驻成功呢？

所以，当你入驻天猫品牌评估环节被驳回了，不要慌，也不要苦恼，不用去听那些自荐服务商提升品牌影响力的说法，你要做的，就是管住手，不要盲目提交第二次。

天猫网络服务类店铺入驻