

永倍达APP系统开发，永倍达开发成熟案例

产品名称	永倍达APP系统开发，永倍达开发成熟案例
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

永倍达APP系统开发，永倍达开发成熟案例，永倍达项目搭建，永倍达开发成本，永倍达现成案例，永倍达源码搭建开发时间，永倍达系统开发，永倍达软件开发，永倍达开发需求，永倍达平台制作过程，永倍达制度模式搭建开发，永倍达电商平台开发，永倍达团购APP开发。

核心提示：文章资料收集于网络，仅供开发需求者模式参考，与平台无关，如您需求定制开发系统，请联系我们，玩家勿扰。

一，永倍达APP系统开发逻辑：

消费板块：消费金额在六个月以后公司拿出利润的百分之二十进行返还每个月12号返还百分之三，直到完全返还完毕，累计消费满10400元自动升级为合伙人，

二、事业板块：共十二个等级一级需要业绩满10400，二级需要20800元，每级为前一级别的两倍，一直到十二级，从级别拿下面团队业绩的百分之二点五，每级递增百分之二点五，别十二级拿百分之三十

合伙人的权益：

1，直接拿自己级别的相应利润提成

2，赠送等额的积分

3，两个月后公司拿出利润进行分红并给与利息，每个月3次

4，三年后公司上市合伙人升级店长，拿百分之五股份分红或者成为董事拿百分之五加权分红。

这种制度对比铸源之前的奖金制度进行了一定调整，

前铸源2600会员制度模式

铸源销售经费分配比例：

公司35%（25%成本10%利润）

市场拨出65%

一、分红奖金24.5%

消费公司2600元的套装产品，即可参与企业利润分配至3900截止，每月8，18，28日发放分红（平均每次90元），多消费多分红。

分红奖金解决了普通消费者产品贵吃不起的难题，同时解决了企业卖货难的问题，为广大消费者搭建“零成本”创业平台。

二、推荐奖金3%

推荐顾客消费一单奖励3%提成，即 $2600 \times 3\% = 78$ 元

三、提成奖金31%

每个会员ID号只有六个部门，按六个部门总业绩计算级别提成奖金算法：本人级别提成比例减去该部门级别高的会员提成比例，得出的结果乘以该部门新增业绩。

举例：本人级别八级，A部门新增业绩10单，A部门等级高的会员为四级

$(\text{八级}18.5\% - \text{四级}8.5\%) \times 10 \text{单} \times 2600 \text{元} = 2600 \text{元}$

“互联网+”的环境下，数据的查询与更改更加便利，增加了错报的可能性，财务舞弊出现的概率提高，并且，错报与财务舞弊更难发现。对此，需优化内控制度，明确管理流程，从源头上消除两者出现的可能。也就是说，设定会计人员操作的权限，每一层的操作人员都有自己的操作方式，与自己的职位相符，并要求内部操作人员互相监督，防止各职员互相配合，篡改会计数据。同时，对于业务流程，需根据实际情况的变化及时调整，以确保操作流程符合实际操作，从而提高业务效率。