

# 创业4年，三位合伙人解决了大量法律纠纷，将法律服务做成互联网产品

产品名称	创业4年，三位合伙人解决了大量法律纠纷，将法律服务做成互联网产品
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	10000.00/套
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

## 产品详情

王俊杰

“上网，填个表，让公众免费咨询一个法律问题。”这是王俊杰和他的创业伙伴开发的互联网产品。作为新加坡国立大学的博士，精通计算机应用的王俊杰没有循规蹈矩做白领，而是成立了“赢网”，通过互联网为用户提供法律服务。在不到4年的时间里，这个互联网应用已经为客户解决了大量的法律纠纷。

“让法律行业更接地气，让优质的法律服务更易获得，让老百姓更容易解决各类纠纷。”王俊杰说，这是他的团队的目标。

文、图/广州日报全媒体记者陈清辉实习生李一颖

穿着棒球衫，穿着休闲，戴着眼镜，王俊杰坐在我对面，就像一个刚毕业的学生。在新加坡学习的五年中，他一直从事计算机研究。

### 企业家精神：从零开始的创新

热爱电脑的王俊杰非常关注国内互联网的发展。读博期间，他有了回国创业的想法。博士毕业后，他选择了回归。一个偶然的的机会，他通过同学肖恩认识了赢网CEO李磊。他们一致认为，法律与互联网的结合还是一个空白点。“这是个好机会。当时有很多互联网和不同传统行业结合的例子，甚至是传统行业的改造或者转型。法律行业仍然非常传统。如何通过技术提升法律行业？”王俊杰告诉记者，传统法律职业存在很多痛点。一个是信息不对称。“一个普通人找律师，传统的线下模式，会让用户变成无头苍蝇。不同的律所不同的方案，很难判断是好是坏。缺乏的指导，无疑提高了用户使用法律服务的门槛。”

2014年初，Win.com成立，王俊杰给自己定的目标是做全球大的法律服务平台。三个创业伙伴白手起家，白天在办公室沟通，晚上在家里。没有体系，自研，如何创意，我们没日没夜的讨论，从如何将法律与

互联网结合，到如何进行商业运作。“我现在很怀念那段时光。就像某些电视剧一样。在车库里，技术宅男们挤在同一张桌子前，对着电脑屏幕，画画，讨论。”王俊杰说。

角色：从技术宅男到管理者

现在，在王俊杰的领导下，网站的技术团队仍在不断优化系统。，大约70%或80%的赢得网站的在线客户端可以通过网络完成服务。客户无需线下与律师见面，即可完成整个委托流程，省去了客户搜索律所、找人介绍律师的麻烦。通过网络，双向信息可以均等化。

热爱计算机技术的王俊杰仍在积极推动智能化。在目前的系统中，只需检查法律咨询，就可以生成标准化的答案并提供给用户。这是智能化的步，接下来的核心工作是产品智能化。“法律行业的智能很有想象力。首先，容易想到的就是法律咨询服务。可以通过智能回答用户吗？合同审核也是比较基础的业务；比如我们现在做的律师函服务，一旦智能化，不仅会带来极大的效率提升，成本也会降低很多。”

四年来，随着赢网的不断发展，后端系统的智能化也在不断提升，技术部门的人越来越多。王俊杰成为赢网的CTO，成功从一个纯粹的技术人员转型为管理者，管理着一个15人的团队。技术工作少，管理工作多。

王俊杰说：“一个人不可能在所有领域都非常精通，在其他方面比你强的人肯定更多。如何充分发挥每个人的能力和潜力，让一个团队做出一个好的产品，这对商业和科研都很重要。”

对话：化干戈为玉帛，实现梦想。

广州日报：你觉得一个人尝试改变做自己不擅长的事和找到自己感兴趣擅长的事哪个更好？

王俊杰：每个人的性格都有缺陷。我觉得一个人首先要发挥他的强势的一面，但是有时候如果你的弱势限制了你的发展，你就要努力去改变它。对于我来说，以前不善于和人交流，现在需要主动和员工谈工作，这让我成长了很多。我可能做不到比一个健谈的人更好，但至少我觉得和别人交流很自然，这是好事。

广州日报：有人说计算机创业有优势。你怎么想呢？

王俊杰：学计算机的人往往会有创业的想法，这跟大环境有关。现在是互联网时代。在计算机科学中，更重要的编程思想是把一个复杂的東西分解成小的可执行部分和成品部分，后组合起来，类似于做一个事业。你应该把一个非常复杂的问题分解成小部分，然后把每个部分作为一个整体来规划，来解决问题。

想了解更多有关“律师运营推广方案、律师app开发费用、律师APP开发一个需要多少钱”的问题，可以联系我们，11年软件开发经验，上千家合作案例，深耕多个行业，特别对律师行业有深入研究，也开发的有律师行业成品系统，欢迎来咨询查看测试系统