

## 如何与餐饮行业实现异业联盟？

产品名称	如何与餐饮行业实现异业联盟？
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

餐饮行业是目前实体店中为庞大的群体了，很多行业如何实现与餐饮行业的联盟实现共赢呢？

- 1、可以先把利益送给饭店，送资格卡锁定客户。这样他们才会不遗余力的帮你推销，把服务员变成你的业务员。比如当次在饭店消费满300元，加10元送一瓶红酒或送香米（什么物品都是可以更换的）的资格卡，到活动时间，10元可以抵用50元，如果不满意可以退钱，另外赠送价值198元物品，让客户无任何风险。
- 2、消费满多少送XX店消费资格卡，让饭店提高销售额，饭店才愿意帮你推销，
- 3、卖资格卡直接锁定客户，预估你的销量
- 4、为餐饮店制定服务员奖励计划
- 5、为餐饮店制定服务员pk制度

## 6、给予有诱惑力的餐饮店的奖励或者提成计划

做案例重要的是利润闭环，你借用饭店的信用背书，你帮饭店做什么了？饭店凭什么把他的客户给你

营销策略就是卖"贪"和"怕"

1、对于富人来说：他们怕产品不安全、怕没档次、怕没面子、怕没别人好，请抓住这个心理推销；

2、对于一般客户来说：他们贪便宜、贪赠品、贪打折、贪比别人划算、贪省到了钱，请抓住这个这这两大心理推销！

你的客户是哪个级别？