

什么叫异业联盟认真看你真的收获满满

产品名称	什么叫异业联盟认真看你真的收获满满
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

商业模式是微观的，就是你的生意经。要学会努力去发现商机，发明过去没有的交易方式，是商业模式要做的事情。当然，一个公司的商业模式设计得好，就一定能做得好吗?还要有销售模式，这也够了吗?还要有领导力和执行力。

一个公司不好，有 100 个原因，一个公司好，所有的要素中，同时包括设计和执行环节，很多公司不是死在设计环节，是死在执行环节上，没有人推动下去”。

卖茶叶的人多不?如果我跟别人一样的去卖，根本没有什么优势。如果我跟别人走一样的路，一定会很困难。

所以我们必须玩出新花样!那具体怎么玩呢?

首先，找到全市的龙虾餐馆，跟他说，我的茶叶准备做一个活动，客户在我茶庄消费1000块，就送他6锅

虾(每份虾的价格都是158)。客户来吃饭，我来买单。

这是实打实的可以直接消费的，不套路!

你要是一家餐馆的老板，有人跟你说带客户来消费，你欢不欢迎?当然会试试。

但是我有两个要求:

:这1000元只能抵扣吃虾的费用，其他的菜品需要现金消费。老板听了会非常喜欢。因为可以促进他别的菜品消费。

第二：我的客户过来消费，由于是我买单，你得给我成本价格。不能收高了。假如158一锅的虾，只给我50块。成本估计也就这样子，老板都会同意，反正他不会亏本。

个人品牌量身打造。

我只给你成本这是核心关键的地方。虽然我送你1000的虾，但是实际成本我才300.你消费1000的茶叶还可以吃1000元的虾，相当于免费喝茶叶。那么，来算一个帐，茶叶的成本一般是3成价格，也就是说1000元消费，我们可以有700的利润。餐饮的利润差不多是50%，一份油闷大虾一般是158一份，实际成本估计就70块。那么我送1000块的虾是按照158来算，可以送6次。实际成本是50乘以6也就是300.哪怕我送1000的虾，我还有400的纯利润。这是我的份利润。

假如客户去吃虾，你不可能光吃虾吧?起码要搞一些其他的菜吧?起码要搞一些啤酒吧?你不可能一个人去吃吧?都知道，餐饮各种凉菜、啤酒才是真正赚钱的地方，随便几个人消费就是几百块。假如消费了500

块，6锅虾2~3次就被干完了。老板肯定还是很愿意跟我合作的。那我把我的客户给你带过来了，你的客户要不要帮我推销下茶叶?你的客户消费1000的虾，赠送1000的茶庄消费券。每次来消费，我不要你出钱。

你来喝茶，不会就一个人来吧?要么是商务，要么是跟朋友聊天。那你们喝茶要不要来点瓜子?要不要来点水果?你只要来，我就有机会去追加销售。具体追销话术很多，就不展开了。我的出发点都是为别人着想，所以谈判很容易。顺带着为自己创造下价值。大家都有好处。我觉得一个正常的老板都愿意跟你合作。