

如何突破疫情冲击？杭州诞生全新异业联盟 跨行业抱团取暖

产品名称	如何突破疫情冲击？杭州诞生全新异业联盟 跨行业抱团取暖
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

突如其来的疫情，使得各行各业都受到了不同程度影响，如何找到突破点？杭州诞生一个全新的跨行业互助联盟——翼管家品牌联盟，4月29日该联盟在杭州举办签约会暨品牌招商会。

受疫情影响，众多行业流量下降，中小企业收入同比下滑，市场环境也存在相应的问题，如竞争压力大，盈利少，营销费用大，推广难度大，经营成本高。

翼管家，此次牵头Toni&Guy、维多利亚医疗美容，达成战略合作协议，目的是将拥有高净值客户且客户量较大的不同行业、不同商户、机构等进行联合起来，形成联盟会员实惠的消费服务的经营联盟。

具体做法，是企业在加入异业联盟后，形成相互合作的利益共同体，从而达成更好服务，提高客户黏性。此次在杭州新诞生到异业联盟，引起了行业内的极大反响，众多企业咨询，想加入异业战略联盟，达到资源共享，优势互补，共同受益。

批意向合作企业，一共15家，涉及各行各业。目前已有意向的行业，包括医疗、美容、美体、高端洗车、定制、财富管理、珠宝、豪车游艇、留学移民、食品等等。浙江未卫生物科技有限公司、汇衍集团、浙江印派科技有限公司、浙江温家味食品科技有限公司、浙江京恩医疗科技有限公司等企业，现场做了详细的介绍，准备加入战略异业联盟。

据介绍，随着更多企业的加入，所提供給客户的相应服务也随之增多，达到了真正多领域、全方位客户服务体验，提升客户体验感同时增强公司的多元化的竞争优势和服务能力。

此次异业联盟的大到优势，是通过异业联盟可以促进联盟企业的会员迅速发展、降低营销和运营成本、区隔竞争与同行业竞争对手形成强大的竞争优势同时可以培养客户的忠诚度，扩大品牌的接触范围，做到客户互通，使客户的利益大化