

绍兴APP源码，无泡创新，全新拼团玩法，全民拼购，陈景尧

产品名称	绍兴APP源码，无泡创新，全新拼团玩法，全民拼购，陈景尧
公司名称	东莞市星电网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15006688653 15006688653

产品详情

向大伙儿们问好，我是的门门（陈景尧）这期门门给大伙儿讲讲大家一直非常感兴趣的商业模式——全民拼购

全民拼购模式说明

1.拼单方式：

“10人团”中抽“3人”；

中奖者可获得：

A.等值的产品/购物券；

B.(商品价格)10%的“分红积分”；

C.(商品价格)的“购物基金”；

D.(商品价格)5%的“购物金”(前提是该用户拥有“购物基金”，

且奖励不超过“剩余的购物基金”；

不中奖者可获得：

A(商品价格)5%的零钱奖励：

B.(商品价格)5%的“购物金”；

更多干货内容，详情看：(门门陈景尧)

2.拼单规则说明：

“分红积分”作为“参与平台利润分红的凭证”，不能提现为零钱，同时每月1-5号用户可以将积分用户兑换产品或者转入/转出至“积分池”，6-24号则只

能转入但不能转出“积分池”，25-30号为结算期，需 总
用户不能转入和转出“分红积分”，平台会根据“可分配利润”与“总分
红积分”数进

行加权分红。(另:每次转入“积分池”的数量必须为“整百”。)

“购物基金”可视为“待返金额”，如A用户获得了100个“购物基金”，后续A参与继续拼团后，将以零钱形式返还“购物基金”，直到返完为止。

新用户参与，成为“1天有效期”的推广员;

用户当天有参与，平台赠送“1天推广员有效期”;

(举例:新用户A参与某个拼团活动，总共可获得2天的推广员有效期。)

拼团隐藏规则:1.当天次参与拼团并且排位，必不中;

(举例:A B C D E ...，蓝色为当天非参团，红色为当天参团，则C为此团的“不中奖人”。

2.新人参与且排位，必不中;

(举例:A B C D E F....，蓝色为当天非参团，红色为当天参团，绿色为新用户，则C为此团的“不中奖人”。)

附:1.2版本新增功能大纲

1中奖规则:可设置中奖XX几次后，之后XX几次必不中奖

2、新增订单管理，当未成团的订单后台也能看到

3、 关联产品限制:后台可自定义设置实物产品数量(多10个)

4、 自动成团:当活动团时间到了还未达到参团人数，系统机器人自动补齐活动人数(必须后台手动开奖)

5未中奖新增赠送积分:赠送商城积分

6限制用户每天参团次数:每天可参团的次数

7每日分红:每天晚上0点结算

分销利润分配(按商品价格)

推广奖励:2级分销---2.5%，1%;

店铺奖励:(等级由高到低分别为)5%、4%、3%、1.5%;

区域奖励:省代2.5%、市代1.5 区代1%;

前端产品/价格展示

前端直接展示“99元/299元/399元/599元...”拼团区，用户根据所选价格直接进入选择，可供选项有“A产品/B产品/C产品/购物券”，用户只能选其一

点点关注，近我者富，评论，多赚千万。搜索陈景尧，千篇商业方案解析给你听！了解电商软件、商业模式等相关信息的读者，可详细咨询

扩展资料：

生活商城APP系统开发，生活系统开发，生活软件开发，生活源码开发，生活平台开发，生活app开发，生活系统多少钱，生活软件价格，生活APP功能生活平台介绍，生活系统搭建那么有什么要做或希望做的呢?事实是，我们不能停止前进--5G和大数据将继续存在。随着技术的发展推向市场，他们对我们生活的控制只会越来越紧感，我们对即将到来的未来准备不是，但我们可以而目应该做一件事--准备一个法律基础。我们必须要求*合理的立法，以应对这些新挑战，并确保隐私不再是过去的事情。否则，智慧城市可能会变成一座舒适、闪亮的监狱。千件事生活是啥?一个致力于休闲娱乐亲子旅游的共享服务平台，总公司坐落于西安市，除西安市外已启用重庆市，成都市、武汉市、北京市、昆明市、贵阳市、杭州市、郑州市南京市等全国性三十余座大城市网站。变成生活大咖，自身购物省钱2生活产品如何?每一个店家商品和服务项目是不一样的，毫无疑问有好有差，如同网，平台，你敢说没有购到差的物品吗?要是售后服务紧跟，这方面我觉得没有多大的问题。3千千忠生活怎么加入?变成分享达人，3步注册步骤:1扫描仪申请注册二维码!2填好名字与联系方式申请注册:填好递交就变成分享达人了。3长按二维码关心生活公众号。假如你是上海市，就关心生活上海站就可以。4生活如何赚?生活赚前提条件是要变成分享达人，赚有2种方式*种:寻找产品右下方点一下马上共享，分享到好友，或是朋友圈，好友要是点一下进来选购，你得到，而且这一好友，以后立即根据生活公众号买，全是你(可是他变成分享达人，就跟你没事儿了二种:建立自身的团队用自身专享的二维码，邀约20个好友，变成分享达人，你能你的团队奖赏。她们每一次选购，你都是有抽成在中国R2BB2CC2CB2R2C美电子商务模式高速发展之际，很多线下商城开始涉足线上业务，如联想康普 苹果豪尼 三是在中国的线上店陆续上线，传统的家电卖场如国美，苏宁也重推网上商城业务。越来越多的线上平台企业开始拓展线下业务，寻找购物新模式，如00网购近日与香港本地的7-11OK便利店合作进军香港市场，中国的电子商务即络进入一个线上与线下融合的时代