

陪诊平台开发,八八年升级八次，平安福21成新蝶，创造

产品名称	陪诊平台开发,八八年升级八次，平安福21成新蝶，创造
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	10000.00/套
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

产品详情

来源：时代头条

在复杂的世界里，变化可能是唯一永恒的主题。

随着时代的不断发展，国民对保险保障的需求不断升级，由此产生的保险产品迭代也从未停止，平安福无疑是其中的佼佼者。

不，2021年初，平安福又升级了。

平安福作为中国平安人寿保险公司的明星产品，自2013年作为款费率导向型产品上市以来，就深深地打上了时代的烙印，并一直占据主动。新增轻症责任，扩大险种数量，增加专属少儿险，创新平安跑，创新增保，八年持续升级，在保险广度、保险深度、产品服务等多个赛道创新。

这一次，平安福有哪些新变化？让我们一起来看看它们。

产品“新外观”

不得不说，现在的保险产品越来越好了。但在众多重疾产品中，平安福依然是唯一。在专注于坚持，不断走出舒适区，改变自我的同时，平安和傅也时刻在进行着一场与自己赛跑的斗争。正如肖洛霍夫在《静静的顿河》中所写的，“我们只有一个战术，就是不停地跑。”这或许就是平安福在瞬息万变的市场中不断胜出的原因。历经八年的升级更新，在激烈的市场竞争下，平安福21越来越接近自己的预期角色，逐渐成为中国平安人寿保险公司中具想象力的产品之一。

I全面保护，涵盖多达195种疾病

从保障责任来看，平安福21新增了中疾责任，涵盖了轻疾、中疾、重疾、身故四大类，覆盖面更广。既考虑了疾病的低龄化，又逼近年龄越大重疾发病率越高的大趋势，有效给予客户全面保障。

从疾病保障来看，平安福21从150种疾病增加到180种疾病，其中重疾120种，中疾20种，轻疾40种。此外，平安福21少儿版还保障15种儿童特殊疾病，疾病数量持续行业，帮助客户在各种疾病赛道上与风险赛跑。

I多次付款，高270%

虽然在产品分类上，平安福21是单次赔付的重疾，但多次赔付是其一直给客户的大惊喜之一。这主要是因为它考虑周到地设定了保护中度和轻度疾病的责任。40种轻症高可赔付6次，每次赔付基本保额的20%，每种轻症可赔付一次，累计高可赔付基本保额的120%。20种中医疾病可一次性赔付，每次赔付基本保额的50%。更重要的是，轻中度疾病都是独立赔付，不影响120重疾的赔付。20种重疾可一次性赔付基本保额的。不考虑保额的增加，如果只看疾病赔付，累计金额高可达基本保额的270%。

I增加高达90%的保险。

考虑到随着年龄增长和通胀，客户对保额的需求会越来越高，平安福21延续了增保的创新优势，提供了三种增保方式，高可达90%。

一是增加了小病险。在客户保单70周年之前，每次小病赔付可增加基本保额10%，高可增加60%。

第二，增加中病保险。客户保单70周年前，每发生一次小病，可增加基本保额20%的重疾和身故保险。

第二，运动保险的增加。平安福21鼓励客户参与享受跑步的运动有奖活动。当他们获得健康的生活习惯，并实现年度运动目标时，他们可以获得5%或10%的重疾和死亡保险金额的增加。

流水不争次，争的是喷涌。

在此次全新升级中，极具前瞻性的平安福坚持了全面保障的产品定位，不仅延续了其广覆盖、多种方式增加保障金额的优势，还不断探索保障深度，在现有的轻、重保障体系中加入了“中度疾病”保障体系。相对于重疾，轻中度疾病更容易发生，也会造成大量的经济损失，需要保险保障。因此，这样的改变不仅使保障更加灵活，还增加了针对特定疾病的专属保障，实际上解决了客户在理赔过程中遇到的“重疾达不到赔付标准，轻疾保障不足”的尴尬，为客户提供了更加充分、多层次的保险保障。而且，如果被保险人轻中度疾病免责，轻中度疾病的保费就不用交了，重疾的保障继续，让客户在经济上得到大限度的保障。

因此，升级后的平安福21，让部分只能获得轻微赔付的客户获得更高赔付比例的中疾病赔付，无疑对客户有积极的帮助，更贴近客户保障需求。

持续创新，打造有温度的保险。

“懂你”是情感文明的产物。基于“理解”，人与人之间才能建立良好的关系。而一个“懂你”的品牌，从人性的角度考虑用户的需求，就能创造出“懂你”的产品，建立起人与物的情感连接。人与物朝夕相处，心有共鸣。久而久之，人生就有了“温度”。

纵观“平安福”八年的升级历程，也是如此。在中国平安人寿保险公司需求的多元化变化下，我们坚持从客户的需求出发，思考和把握客户的个性化偏好和消费心理。经过不断的创新迭代，会散发出更多的“温度”。

产品的核心是这样的，服务的延伸敢于竞争。

如前所述，“有温度”的关键在于从低频到高频的过渡。所以，服务很重要，很贵，也很难。保险日新

月异的高质量发展，更是蕴含在日常生活的细节中。对于中国平安人寿保险公司来说，有“温度”的保险，不仅可以赔钱，还可以出力！不仅是保证，更是保护！

如果我们是健康的，中国平安人寿保险公司怎么“贡献”呢？

私人教练，要不要有？国家教练团队一对一教你运动，直接管理你运动的全过程(健康评估、定制运动方案、视频课程、健身打卡、效果跟踪等。)通过现成的金管家APP。并且在运动的同时，还可以获得“周、月、年对应的运动奖励”。你兴奋吗？

私人营养师，要不要拥有？注册营养师团队为您的饮食健康保驾护航，通过金管家APP实现从健康评估、定制食谱、方案实施、日常咨询等全流程。动动手指，再也不用担心养生的问题了。

特色体检，要不要试试？可以办理体检从计划、预约、检测、解读、复查的全流程。帮助用户轻松降低体检门槛，不再因为优柔寡断而留下健康隐患。

针对“因商发胖”、“熬夜”、“血糖异常”等现代都市生活的慢性病，前者提供“体重管理”。前面提到的教练和营养师可以在这里为小胖们提供“混双”，从饮食到运动，从而实行贴身剪裁的减肥计划。针对“睡眠管理”，国家二级心理咨询师团队按照国际的体系，为纤瘦敏感的伴侣提供心理咨询和非睡眠管理服务。如果你被血糖困扰，也可以依靠AI等先进科技力量，与健康管理师、医生、营养管理师等团队搭建多对一的沟通桥梁，将联合

身体不适时，可以使用金管家APP，及时寻求“私人医生”的咨询。看病的时候可以有专人陪同，这样病人就不需要硬挤，不需要难受，反而可以省时省力的完成“陪护服务”。结束后，您可以在家提供的“术后护理”服务。

如果你不幸罹患重疾，中国平安人寿保险公司还有更大的保障：——“重疾项目经理”，1V1私人专家，可在诊断、康复等阶段为用户提供全方位护航。

这一打破了“传统保险出了事故才赔付”的低频服务措施，结合互联网时代特有的付出感，打造“急用户之所急，想用户之所想”的产品和服务。

如再次理赔，做出准确快速的赔付，一直是平安理赔服务的重要举措。前者根据中国平安人寿保险公司2020理赔年报，1-12月赔付388万件，352亿元。后者，平安闪赔服务一直被业界津津乐道。通过大数据、在线征信、生物识别、智能理赔等一系列新技术的运用。被保险人只需通过平安金管人手机APP拍照上传数据和电子签名，即可进行网上理赔。公司快速出具理赔结论，极大改善了客户的理赔体验，有效解决了行业内理赔慢的问题。2020年累计服务将超过150万件，金额32亿元，快17秒完成支付。

理想的保险产品，不是全部，只是你想要的一切。在平安，在平安福，“有温度的保险，更贴心的服务”不仅是口号，更是实际行动的写照。温度之上，给予每一位客户温暖的关怀，平安永远在前行。

想了解更多有关“陪诊小程序源码多少钱、陪诊小程序开发公司、陪诊小程序开发价格、陪诊小程序开发费用”的问题，可以联系我们，11年软件开发经验，上千家合作案例，深耕多个行业，特别对陪诊行业有深入研究，也开发的有陪诊行业成品系统，欢迎来咨询查看测试系统