

首创全新商业模式！顶级链动模式！微三云钟小霞

产品名称	首创全新商业模式！顶级链动模式！微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

小伙伴们好，我就是微三云钟小霞

当代社会绝大多数市场资源早已运行，都被区划得一清二楚，但好像中小企业、小型公司、个体工商户而言这但不是一件好事。目前电子商务行业恰好是现今风口行业，人们都争先恐后地投身于进到，那样作为中小型企业及其个体工商户的我们该怎么方可进入这舆论旋涡呢？

链动方式：若想进到电子商务行业一个好的商业模式毫无疑问是不可缺少的，有一个方式算得上是集裂变式与引流方法于一身，那便是链动方式。

有一些接触过商业运营模式的老总很有可能就给这种模式略有耳闻，下面小编就给大家细心解读全部链动方式具体的游戏玩法（此文章内容也只对于此事游戏玩法进行介绍，我不参加经营，要想获得详尽游戏玩法可看资料联络）

链动方式是运用商城系统运用去进行消费者吸引住并主动开展裂变式的一种营销方式，根据每一个消费者去进行积极主动的吸引住别的的消费者做到大家连接消费者中间交流的目地，而且也是让其积极裂变式的重要因素。以一种极为吸引的标准参加并达到目标，推荐下一位顾客连接身旁人脉关系的方式达到我们的目标——售出货物。

最先先开设2个真实身份，老总与代理商及其499升级代理商礼包。

而这个模式有四个特性：

一、二级分销，二级分销，不会有双层等级，有效合规管理地分销模式盈利。

二、踏入体制，在强烈推荐两个人交易变成代理商以后，即升级成老总，摆脱上级领导关联马上离开。

三、留才体制，本身变成老总以后，为上级领导留有最初强烈推荐的两入。

四、上帮下扶，下属变成老总后，为上级领导留才；当下属未变成老总前，上级领导扶持后能得到扶持股票基金。

当要想参加链动方式首先要先选购组合产品假定此商品499，消费者耗费499以后便能终生参加无尽链动盈利。

接着就是方式的具体内容—共具备直推奖赏100、精英团队见点奖200、同级奖10%、扶持股票基金奖20%、年底分红奖。

直推奖就很简单了，如同第一位消费者觉得我们平台上的499豪礼变成代理商非常不错，于是他就买了豪礼变成了委托代理人，这时它的老总便是服务平台，大家称之为第一位代理商。

第一位代理推荐了她的二位朋友来参与，因此二位好朋友在他推荐下也买了499的礼包，因此第一位代理商就可以得到相对应立即推荐奖励100。其实就是客户的选购与代理商有很大关系的就能获得直推奖赏。

自然第一位代理商就远离了老总，自身更新变成了老总。二位自己也逐渐强烈推荐其它的亲戚朋友去购买这一499的礼包，这时候它的二位好朋友每介绍一位消费者老总就可以获得200的见单奖赏。其实就是客户的选购与代理商有间接关系的就能获得见单奖赏。

而自己当老板与代理商相互关系根据更新做到差不多以后呢？第一位老总直推并帮扶了代理商变成了第二位老总，这时服务平台将附加补助给第一位老总补助10%，其实就是第二位老总根据直推赢得了服务平台奖励100盈利，而第一位老总就能获得由服务平台发放它的10%其实就是10的同级奖赏。其实就是由第一位老总强烈推荐出的老总，下边所得的盈利他都能从服务平台附加收益10%的同级奖赏。

这类模式中毫无疑问也有一些人会耍一些“自以为是”，比如：A根据选购499礼包更新变成代理商，分享了二位朋友也买了499礼包升成老总以后二位朋友却并不想更新变成老总也不愿意重新进行裂变式了，A的盈利可能冻结20%。而开启这20%那就需要进行服务平台所设定的取现每日任务（强烈推荐两个人变成老总/自身手底下有着好几个代理商）具体内容可通过平台后台管理来设计。仅需进行为此每日任务就可以开启。

当每一位老总手底下代理商都足够巨大以后便能开设年底分红奖，而且开设精英团队大队长以级别划分：

团队长L1：需20个老总/选购699更新礼包

团队长L2：需30个老总/选购799更新礼包

团队长L3：需50个老总/选购999更新礼包

每一个真实身份都有着单独的奖金池，而奖金池里的奖励金为每选购礼包时，礼包中的收益。假定年底分红奖励金总提成为100，以级别划分便是：L1奖金池50%、L2奖金池30%、L3奖金池20%，当团队长L1总数一共10人、团队长L2总数一共5人、团队长L3总数一共1人。其年底分红为：

L1奖金池10人，每个人得到： $100 \times 50\% \div 10 = 5$ 元

L2奖金池5人，每个人得到： $100 \times 30\% \div 5 = 6$ 元

L3奖金池1人，每个人得到： $100 \times 20\% = 20$ 元

自然直到服务平台中后期还可以地区真实身份开展区划，以收件地址为分裂去进行区域性奖赏。

参加链动的需求是可以多元化设计方案，类似礼包什么的还可以进行活动优惠，或者以多元化开展强烈推荐。与此同时代理商也可以获得服务平台专享的二维码及其连接用以强烈推荐营销推广，即使强烈推荐消费者并没选购礼包还可以购买平台其它的产品。

此方式的优点在于可以在短期内开展总流量引流方法、裂变式及其客户转化一口气进行。早期运用此方式的直推，见单奖赏开展的流量快速提高，中后期运用精英团队年底分红奖赏及其地区分裂将中后期大量总流量进行科学分裂。选购的礼包还可以从这当中做到销售量难题，当阶段出现问题运用扶持股票基金也能有效做到相对应处理。

对于想要在短期内做到高流量、更高效的企业而言，此方式乃是最佳选择既可以有效合规管理地做好提高的流量目地，也能够提高销售额。