

抖音小店无货源出单之后该怎么办？如何发货？

产品名称	抖音小店无货源出单之后该怎么办？如何发货？
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

首先我们做无货源模式的目的是因为它投资低，风险低，不用囤货。或者是因为我们没有货源，资金又不足以去进货囤货，所以选择了这个模式。

一般来说我们店铺出单之后都是在拼多多下单，因为支持一件代发，而且发货速度也快，价格也比较低，同一个款出单量大的话可以去1688上面找厂家，注意好价格，多平台对比，选择价格低那一个。直接找客服聊问他支不支持一件代发，既然都是为了盈利，一般都会答应除了你找的不是厂家。

就是说单量少的话20单以内，直接去找便宜的下单就行了，如果说是单量高，100单以上就去找厂家对接一件代发，这样我们轻松一点，拿货价也会低一点。

另外一种就是囤爆款，租个小仓库，谈好快递，不过稍微有风险，适合有经验的团队去做，自囤货的利润会更高一点，需要自己斟酌。不过大部分人做抖音小店的都是兼职操作，下班回去选品发货。一般也做不了这么大。个人玩家直接根据下单信息去拍单就好了。一个月有个几千块钱的增收没啥问题。

像那些对接厂家，一年代发，或者是自囤货的话更适合规模大一点的或者全职去做，把店铺产出做到大化。

有很多人问有没有拍单软件，一般单量少的话用不着派单软件，如果单多的话直接都去找厂家代发了，派单软件也有，这里就不说名字了，可以单独问我。

还有一点细节需要注意，那些散单下单的时候一定要跟商家说清楚就说“送人的，不要加卡片，或者好评分享”客户如果收到卡片之后发现不是一个商家的话过来找客服问，我们就说一个仓库的，在别的平台开的也有店铺，容易弄混。不过尽量还是要避免这些问题。

发货时间也要注意，这点非常重要，如果发货延迟会扣分，所以我们在拍单时候尽量找那种带有极速发货标识的店铺，做电商要想做出成绩，归根结底，还是服务，质量，物流这三点把控好了，不管以后做哪个平台都能盈利。

