

淘宝直播间如何获取更多的免费流量|鸿石传媒

产品名称	淘宝直播间如何获取更多的免费流量 鸿石传媒
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

这段时间后台私信zui多的一个话题就是怎么搞到更多的免费流量，如今不知道大家发现没有，你想只通过一个渠道就像弄到很多免费流量，已经变得不太现实了。想想以前我们只玩自然搜索就可以了，如今自然搜索流量是越来越稀缺，很多商家投入了大量的推广费用，自然搜索流量照样也起不来，因为现在淘宝自己也没有多余的流量，再加上流量又开始分出一部分给了推荐，那你想一想，他考核的维度肯定会更多，商家之间的竞争也会开始白热化。因此作为商家，我们一定要跟着淘宝的动向走，不要把鸡蛋放在同一个篮子里。

接下来我就教大家三个淘宝免费流量的入口，以及都如何操作：

第1个免费流量的入口就是有好货，大家都知道有好货渠道的。还是挺靠前的，在淘宝手机APP的第1屏位置非常好，因此流量也十分巨大。那如何让你的宝贝能够进入这个渠道呢？方法很简单，只要进入宝贝页面，在宝贝标题的下方有个推荐按钮，你找人去点击这个推荐按钮，系统就会显示推荐成功。如果你宝贝的推荐指数能优于行业平均值的90%以上，就很有机会入选。但是请注意，用来推荐的账号一定要保证足够的优质，比如超级会员、88VIP会员这样的账号。

第二个免费流量的入口就是我之前提到的淘宝在大力扶持的一个渠道，叫短视频全屏页上下滑。操作步骤也非常的简单，首先打开淘宝光合平台，然后用你店铺账号登录进去，接着你会看到发财，你喜欢这个模块，点击进去以后，然后发布。新的视频就可以了，当然如果你是第1次操作的话，需要先开通权限，并且啊，不是所有商家都可以发布视频的，需要你的店铺不管是淘宝店还是天猫店，满足两个条件，一个是粉丝数要达到1000个以上，二是你店铺要符合这个营销活动的规范，如果不符合的话，旁边的报名按钮是灰色的，也就是你暂时还不具备发视频的权限，但是大部分商家应该都是可以的。

第三个免费流量的入口就是微详情，微详情也是淘宝今年大力扶持的一个渠道，而且微详情的转化率还非常高。怎么设置呢？打开牵牛商家后台，选择店铺管理，然后选择店铺装修，进去之后点击商品装修，然后点击商品主图，这里进来之后就可以上传1:1或3:4的微详情组图了，好了，基本上。这三个免费流量的入口你都设置完成了以后，你的免费流量一定会出现上涨。关注我了解更多淘宝知识。