

想转型线上发展，但却无从下手？不妨来看看这种方式播

产品名称	想转型线上发展，但却无从下手？不妨来看看这种方式播
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

现在在社交电商的红利期还没有过去的时候，我们想要从中瓜分一份属于自己的流量红利，则需要的不仅仅是有一个运营能手运营团队，来帮助你去进行规划策划，更重要的是需要有一个“趁手的兵器”来让平台引流快速达到预期，这才是zui重要的。

无论你是做高端产品，单价上千上万，还是你做日常生活用品的都可以加入其中，去争夺去为自己的人生加上浓墨重彩的一笔。

采用分享购电商商业模式，能够让你在前期zui低投入的情况下，成功得到一批属于自己的流量会员。

如果现在在做产品的企业想要进入平台当中，先采用分享购这款模式先在平台运营获得固定客户群体之后，再去引入自身产品也是一种非常不错的方法。

分享购其实就是利用现在各大主流电商平台的流量富饶的优点，分享购通过对接这类主流电商平台比如某宝、某多多、某东等等，用户可通过在分享购平台领券再去到这些主流平台进行优惠消费。

当然更简单的就是可以通过在平台当中去对接各种生活服务，让用户在平台当中去优惠充话费、充电费、充水费等等一系列的生活缴费里面，可以不断吸引用户来平台当中消费。

当然光是这些简单的折扣消费，还不足够快速吸引到大量用户进入平台，那么分享购其中还有着一份非常吸引人的奖励机制。

用户通过分享购跳转到其他平台消费之后，这些第三方平台则会给到分享购依据订单利润所给到的佣金奖励。不要小看这佣金奖励，这就是用户留存活跃的关键因素。

当用户进入到平台当中，平台则会将该用户进行自动排位，每一个进入平台的用户下方都会有这五个位置，同时用户也会拥有属于自己的邀请码以及推广二维码，用来邀请其他的用户进入平台即可直接落位再平台下方的位置当中。以九层会员机制为例，第一层五人；第二层二十五人；第三层一百二十五人；第四层六百二十五.....当达到第九层会员之后，将达到两百万人次。

当然按照分享购的奖励模式来看，假设你在第五层的位置当中，你的上面有五个上级，你每消费一笔订单所获得的佣金奖励都会分成四个部分，用户自得、分享上级、区域代理、平台自留。

只要用户通过购买商品就会产生这一系列的奖励，如果用户是通过跳转到其他平台购买商品，则由平台所得佣金进行分发，如果是用户通过在平台购买平台的自营产品，则按照产品利润进行分发。

通过这样的方式能够在平台运营之初，获得大量流量的同时，并不需要运营人员有很多的操作，轻运营的方式就能将平台运营好。

当然在前期流量引入之后，还可以通过对接线下门店，进行线下线上结合一同进行营销，真正做到利用线上引流，带动线下发展。