

社交电商与链动奖励招商模式的区别联系?

社交电商+链动奖励招商模式+系统方案，微三云麦超说明

产品名称	社交电商与链动奖励招商模式的区别联系? 社交电商+链动奖励招商模式+系统方案，微三云麦超说明
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

社交电商与链动奖励招商模式的区别联系?

社交电商+链动奖励招商模式+系统方案，微三云麦超说明

导读:社交电商链动2+1模式的优势就在于，能够依照原有的微商商业模式推导出全新的利润分配机制，通过重新设计商业模式和制定商业规则，开辟出一种创新零售和招商的赛道。更为重要的是，链动2+1这个新的商业赛道能够融合供应商、平台、消费者让三者都能根据自身需要获得利益，从而形成一个充满高活跃的商业生态圈。一个好的商业模式必须满足两个zui基本的条件。一是能够解决流量问题，二是能够解决模式的连续性问题。

下面介绍一下微三云的链动奖励招商模式，希望可以帮助到广大创业者，感兴趣的可以联系小编，小编为你一一解答。

小编介绍：微三云麦超：毕业于广东著名高校—中山大学资讯管理系，12年专注商业模式设计及软件开/发，现任微三云全国资源总监，商业模式设计总监，电商系统商业模式开/发架构师，擅长企业生态商业模式、商业零售会员增长裂变模式策划、商业闭环模式设计及方案落地，曾辅导十余个电商平台做到营收过百亿，数百个平台做到百万会员，欢迎来电咨询，专/业协助企业zui低成本搭建电商平台运营系统、App、小程序、公众号商城，设计闭环商业模式！加微信赠送百亿级平台推广运营执行方案+免费商业模式梳理！

链动奖励模式源码+招商模式介绍（感兴趣的联系小编）

一个好的让利模式，能给平台带来什么样的效益？深度解析链动2+1

经过几年的进化，已经分化成更多的细分物种了，主要有：卖货模式、淘客返利网、生活服务、微商制、分销制、线下实体+线上商城等，而微商的本质就是压货制，微商聚焦点在于发展代理，收益主要来源于下级代理的数量，通过不同的代理层级之间的折扣差价以及代理压货的提成获取利益，这也是导致了产品生命周期很短，产品一上架，价格体系就崩溃，属于一波流生意，一直在起盘的路上，不能沉淀任何资源。

到现在还是有很多运营电商企业依旧不太了解社交电商，认为这就是微商，一套基于微信的简单粗暴可复制的分销代理营销模式，其实不然，不知大家想过没有，如果社交电商的商业模式跟传统电商一样，起到链接卖家和买家的中间商角色作用，在而今竞争激烈的电商市场竞争中还有胜算吗？答案肯定是没有的！

社交电商以“人”为出发点，以“让利于客”理念在此基础上发展过程中由始至终贯彻“惠民”的宗旨，当下电商运营企业会越来越多，应该设计一个市场容易懂，又容易推广的模式，而今/天给大家分享的模式，就比较有意思，平台把产品成本至市场售价之间的利润差价让消费者参与分配，通过产品让利激起消费者创业的欲望，在利润分配的过程中把产品卖出去。

一、这个模式非常的简单容易理解，两个身份：代理商、合伙人，以市场价599元，现在平台福利售价499元为例

例如：小明需要购买一个499产品，就可以成为平台的代理商，这个时候小明推荐朋友小王去购买个499产品时，小明就能争取推荐奖励100元。

这个时候小明在推荐个朋友小刘购买个499产品，小明又能争取推荐奖励100元。还可以升级成为合伙人，当小明成为平台的合伙人的时候在推荐了朋友小李购买了499产品，那小明就可以获得推荐奖励300元，这个时候小明还可以享受小李以及往后在推荐的朋友当中，他们推荐的收益分成。

例如：小李推荐了个朋友小周和小胡买了499产品，那小李就能争取推荐奖励100+100元，同时小明还可以享受200+200元的奖励分成。

链动2+1模式亮点：小明推荐了小王和小刘，小明可以得100元+100元的直推奖励，即小明就升级成为合伙人。当小王也想成为合伙人时，则小王要推荐两个朋友，小王得100元+100元奖励，而小明获得200元+200元的奖励分成。此时小王也成为合伙人就可以独立开/发新市场了，而小王的这两个朋友需要留在小明这条线做业绩，当小王这个朋友也想成为合伙人时，那也要再推荐两个朋友留给小明，而小明就一直可以获得团队奖励分红200元+200元。一直有人帮小明做。

微三云强大的技术研发能力：

公司通过强大的技术研发能力，专/业的设计制作团队、完善的服务体系为基础，为用户提供微信网站系统、高端APP开发、高端定制服务，目前已打造出微信分销系统、微信营销系统、全民拼购系统，秒/杀拼购系统，广告电商系统，预售拼购系统，移动社交分销APP、线下多门店收银系统、城市O2O系统、跨境电商系统等全方位营销矩阵，赋予行业全新的商业模式和客户体验，在同行业中一直名列/前茅。

微三云强大的技术研发能力<https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>

微三云有一支精锐的互联网运营团队：

微三云有一支精锐的互联网运营团队，其中以80后、90后为企业的中坚力量，他们成长于互联网时代，更加重品牌、重品质、重服务、重享受、个性化、重精神体验，故此，他们不断追求创新，挑战新鲜事物，用直观、简洁、充满乐趣的方式处理各种商业难题。

微三云有一支精锐的互联网运营团队<https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>

二、链动2+1模式会什么那么火？有什么优点？

1.标准简易

简单的东西通常存活得更久，链动全部方式只有两个真实身份，只有两个等级的分佣，不涉及三层。

2.裂变式速率

做线上商城早期需要的是总流量持续增长，链动这一方式符合实际一个平台早期所必须的数据流量的增速。

3.奖赏丰富

当客户能在服务平台快速地获得可观的盈利，客户的主动性一下就能被激发的较大，链动方式在这些方面真是粗鲁简易。

4.合理合法全透明

合理合法的才可以存活，链动归属于二级分销，合法合规的分销模式，方式彻底全透明。

因此链动这一方式能够在这种市场竞争日趋激烈的移动电商销售市场上也有一席之地。

结语:电商卖家往往会忽略营销环节的痛点的差异来源于卖家经营阶段的变化，当卖家面对市场进入规模化，品牌化时，如何将产品从“活下去”变为“活得好”“活得久”去演变，怎样以营销活动去摆脱经营困境，巩固地位，形成一系列的营销痛点，其核心由流量获取扩展为沉淀与聚集。zui后，大家对微三云的链动奖励招商模式感兴趣的可以联系小编，加微信赠送百亿级平台推广运营执行方案+免费商业模式梳理！