

海南消费返现模式系统开发

产品名称	海南消费返现模式系统开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

移动互联网时代，流量对于电商企业发展来说是至关重要的，它是企业拥有自己核心竞争力的基础。但就目前来看，流量在我国还是比较贵的，流量不足已成为业界常态。面对这种情况，很多电商都纷纷开始了迁移之路。在互联网行业的创新中，拼多多的发展模式备受关注。3亿用户、动辄数万乃至数百万笔订单，让这家电商占据了平台流量的优势。其实，随着微信小程序以及SaaS服务商的崛起，互联网时代的每家企业都可能走上类似这样的成长路径。

一、消费全返系统商业模式：

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

二、消费全返系统实现三者共赢模式

消费全返，一个同时利于平台、商户、消费者的商业模式，尤其是利于消费者的商业模式，比如你购物不用花钱（0元购），或者你购物也是一种投资（消费全返）。

1.入驻商户赢顾客的数量和销量增加了，突破了传统单一的盈利渠道，跨界经营，实现了“零”成本经营。让传统的“难”转变为“轻松”，品牌度也与日俱增

2.全返平台赢通过现金流、广告费、代理费等方式赚取利润，消费不断、盈利不止。

3.消费者赢消费者买衣服、买包包、买化妆品、买日用品等等日常生活的一切消费都可以全额返还，使消费者真真正正的得到实惠，让老百姓敢消费、愿消费、快乐消费！

传统电商发展到，推广费加上包邮费，基本上都超过销售额的20%，这与传统渠道的建设成本不相上下，每个行业要正常发展，都要获得一个正常的行业利润。那，返利系统商城又有哪些优势呢？

优势1、购物返利系统商城是集O2O+F2C+会员制的商业模式：

O2O：线下体验，线上购买；

F2C：从工厂直接到消费者，省去中间所有环节；

优势2、购物返利系统商城改变传统的广告推广模式，将部分巨额资金通过返现机制回馈消费者。

1.商家让利+股东烧钱；

2.乐享无忧将赚取的广告推送收入，商家服务收入，通通返给我们的消费者；

3.忠诚的、活跃的会员就是我们的利润。

优势3、购物返利系统商城拥有更全面、更宽广的社群营销系统。

一些传统的品牌商也在通过微信小程序、公众号与消费者积极互动。依靠匹配的消费需求，营造多年的信任度，“粉丝经济”的作用越来越受到重视。如果说，过去零售商发掘“粉丝经济”还有难度，在SaaS服务商崛起后，商家参与“粉丝经济”已经变得简单很多。通过使用限时折扣、多人拼团、定向发券，也可以用访客统计、客户来源统计等功能，商家都可以实现活跃交易的目的。对一个想要做出品牌效应的商家而言，流量不只是发展的美好愿景，更是生存的刚需。比如，拼多多通过砍掉过多的供应链环节，直接连接消费者与商家，物流成本又可以摊到极低，终可以给消费者更优惠的价格。但从长远看，商家如果不提前将流量私有化，把消费者的购买力和数据变成自己的资产，就很难形成自己的核心竞争力。对任何一个想要做品牌的商家来说，在利用淘宝、拼多多等大平台的同时，确实需要琢磨琢磨私有化流量的问题。