

上饶消费返现商城模式开发

产品名称	上饶消费返现商城模式开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

在互联网平台上，你会发现陌生人之间在有无认同感这个基础上，表现出的态度是全然不同的。如果认同感深刻，就会有“一见如故”的亲切感，这就在无形中拉近了关系。这也是明星的粉丝群体内部相对融洽的原因，由于“有共同的偶像”这个概念，让他们对彼此有很强的认同感，所以陌生人之间的关系也很亲密。要做到让买家认同，就得读懂买家的心理，从主要买家的位置出发去思考问题，让品牌展现出的生活方式与理念与主要买家群体相符合，这种共同点自然会引发认同感，也能让买家在情感上对品牌产生亲密感。其二，建立足够的存在感。一个没有存在感的品牌是无法谈论粉丝经济的，粉丝众多本身就意味着要有足够的曝光率、存在感，过于低调在互联网上就等于默默无闻，无法彰显品牌魅力，就无法吸引粉丝。所以，一定要积极在平台上进行宣传，时刻保持存在感，保证与买家之间频繁的互动，让他们能“想起”你的品牌和产品。

一、消费全返系统商业模式：

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

二、消费全返系统实现三者共赢模式

消费全返，一个同时利于平台、商户、消费者的商业模式，尤其是利于消费者的商业模式，比如你购物不用花钱（0元购），或者你购物也是一种投资（消费全返）。

1.入驻商户赢顾客的数量和销量增加了，突破了传统单一的盈利渠道，跨界经营，实现了“零”成本经营。让传统的“难”转变为“轻松”，品牌度也与日俱增

2.全返平台赢通过现金流、广告费、代理费等方式赚取利润，消费不断、盈利不止。

3.消费者赢消费者买衣服、买包包、买化妆品、买日用品等等日常生活的一切消费都可以全额返还，使消费者真真正正的得到实惠，让老百姓敢消费、愿消费、快乐消费！

传统电商发展到，推广费加上包邮费，基本上都超过销售额的20%，这与传统渠道的建设成本不相上下，每个行业要正常发展，都要获得一个正常的行业利润。那，返利系统商城又有哪些优势呢？

优势1、购物返利系统商城是集O2O+F2C+会员制的商业模式：

O2O：线下体验，线上购买；

F2C：从工厂直接到消费者，省去中间所有环节；

优势2、购物返利系统商城改变传统的广告推广模式，将部分巨额资金通过返现机制回馈消费者。

1.商家让利+股东烧钱；

2.乐享无忧将赚取的广告推送收入，商家服务收入，通通返给我们的消费者；

3.忠诚的、活跃的会员就是我们的利润。

优势3、购物返利系统商城拥有更全面、更宽广的社群营销系统。

在产品的设计、生产、发行的过程中让买家产生参与感。参与感的重要性我们之前就已经详细介绍过了，此处就不再赘述。但根据我们之前所讲，你会明白参与感在建立粉丝经济上有怎样重要的地位和影响，它能够拉近买家与品牌、产品之间的距离。让买家产生归属感。在网络上，不管是有名气的IP作者还是明星，都会有自己的粉丝群体，他们有固定的论坛、QQ群等线上聚集地，e丝可在其中进行交流、互动。而不断的互动会满足大家的倾诉欲望，能让粉丝投入更多的关注，能很好地维系粉丝之间、粉丝与偶像的关系，这就是一种归属感的建立。所以，品牌也应该有线上的粉丝聚集地，可以举办一些活动，让粉丝和品牌之间的联系更加紧密。有一个能让他们发泄感情的地方，并且形成习惯，让其产生归属感，变成更加忠实的粉丝。