抚州消费返现系统开发搭建

产品名称	抚州消费返现系统开发搭建
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

零售企业的粉丝经济雏形可以说源自早期的会员运营。苏宁认为，企业通过对会员的分析，通过产品、服务等不断强化用户的企业认同感。但在互联网的背景下，用户的消费价值观，已经从原先单一的产品消费过渡到情感消费。在各种颠覆性新品不断涌现的情况下，仅靠产品本身的特点，很难再唤起用户的购买欲望。用户不仅需要产品带来的差异化“ 体验 ”，更需要有相同趣味的人形成一种情感上的共鸣。“ 正因为如此，一些中小企业到电商平台开店，与电商平台高企的流量成本相比，这些小微企业更倾向于粉丝经济。 ”鲁振旺说，因为经营好粉丝经济，就是营造好了自身的流量市场，与流量经济相比，粉丝经济用户黏性高并且推广成本低。

一、消费全返系统商业模式：

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层级分销。

二、消费全返系统实现三者共赢模式

消费全返，一个同时利于平台、商户、消费者的商业模式，尤其是利于消费者的商业模式，比如你购物不用花钱（0元购），或者你购物也是一种投资（消费全返）。

1.入驻商户赢顾客的数量和销量增加了，突破了传统单一的盈利渠道，跨界经营，实现了“ 零 ”成本经营。让传统的“ 难 ”转变为“ 轻松 ”，品牌度也与日俱增

2.全返平台赢通过现金流、广告费、代理费等方式赚取利润，消费不断、盈利不止。

3.消费者赢消费者买衣服、买包包、买化妆品、买日用品等等日常生活的一切消费都可以全额返还，使消费者真真正正的得到实惠，让老百姓敢消费、愿消费、快乐消费！

传统电商发展到，推广费加上包邮费，基本上都超过销售额的20%，这与传统渠道的建设成本不相上下，每个行业要正常发展，都要获得一个正常的行业利润。那，返利系统商城又有哪些优势呢?

优势1、购物返利系统商城是集O2O+F2C+会员制的商业模式：

O2O：线下体验，线上购买;

F2C：从工厂直接到消费者，省去中间所有环节;

优势2、购物返利系统商城改变传统的广告推广模式，将部分巨额资金通过返现机制回馈消费者。

1.商家让利+股东烧钱;

2.乐享无忧将赚取的广告推送收入，商家服务收入，通通返给我们的消费者;

3.忠诚的、活跃的会员就是我们的利润。

优势3、购物返利系统商城拥有更全面、更宽广的社群营销系统。

天猫客户端负责人蔡勇在介绍天猫APP发展策略时曾宣布，2015年天猫APP主要打造品牌旗舰店，希望用户打开天猫，就可以看到这是一个品牌旗舰店的阵地。2016年，将在此基础上升级为品牌旗舰战。“这就意味着，商家在天猫平台不仅是卖货，而是在天猫客户端上可以充分地与自己的消费者和粉丝进行互动，将销售经济转变为粉丝经济。”苏宁也一直在满足用户新需求上不断实践。从苏宁成立之初的“至真至诚阳光服务”，到“正青春，极速跑”，再到“放心去喜欢”的品牌标语，就体现了苏宁“用户即粉丝，粉丝即用户”的企业精神。