

通过用社交属性带动产品销售的2+1链动奖励模式！

产品名称	通过用社交属性带动产品销售的2+1链动奖励模式！
公司名称	东莞微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15989888821 15989888821

产品详情

如今电商的时代背景就是社交电商，社交经济也就是分享经济，而社交经济主要的理念就是以人为本，而这种理念同样适用于经济领域，所谓分享就是将好的理念、好的机会、曝光让更多人知道,让用户可以得到收益，可以在新经济时代的来临时，让消费者成为消费商，与平台共享经济，赚到自己的那份收益。

链动2+1模式就是完美的融入了社交电商中的分享属性，充分利用社交电商为顾客提供无缝体验，可以让消费者在社交平台及线下体会方面快捷的购物体验；今/天就来给大家分享下链动2+1模式是如何以简单的模式架构，带动庞大的产品销售的。

链动2+1模式的优点在于，从全新的电商角度设计分销模式和制度商业制度，开辟出全新的销售赛道。而且，链动2+1这个模式可以融合供应链、消费者、平台三者，将三者合并为一个高度活跃的商业生态圈。

链动2+1模式主要分为两个制度，理解起来十分简单容易。

一、身份制度：代理商、代理老板

二、奖励制度：直推奖、见点奖、平级奖、帮扶基金

先介绍下如何获得身份，假设平台推广礼包是499：

代理商：用户进入平台后购买499推广礼包，就可以升级为代理商

代理老板：代理商推介两位代理商就可以升级为代理老板

接下来介绍下推广权益：

直推奖：代理商推荐一位用户后，可以获得100的直推奖。

见点奖：代理老板推荐一位用户/代理老板下的代理商推荐一位用户，这两种方式都可以获得200的见点奖。

平级奖：当代理老板下的代理商成为代理老板A后，双方平级，那么原先代理老板可以获得代理老板A收益的10%，这10%会由平台奖励给原先代理老板。

帮扶基金：这个基金就要讲到走留人机制了，当代理商升级为代理老板后，你刚开始推荐的两个代理商就会留给上级代理老板去发展团队，而假如留给上级代理老板的是两个不会“动”的死号时，就会冻结你收益的20%，这20%就是帮扶基金。

玩法介绍

举个例子

A购买499元礼包成为代理

A推荐B1、B2购买，A获得直推奖100+100，且升级成为老板身份，B1

、 B2成为代理

A推荐B3购买，A获得直推奖100+见点奖200=300。B1、B2两条线留给上级，第三线才是A的团队。走2留1机制，直推前面2人只能拿直推荐，见点奖给上级。直推2人后升级成为老板，第3人开始直推N个代理都可以拿 $N * (100+200)$

这所有的架构都是基于国家合法范围内的二级分销而创作的，每个代理老板只会收到代理商的两次收益，从此就会失去利益关联。