

鹰潭消费返现商城开发

产品名称	鹰潭消费返现商城开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

之后发生的便是为人熟知的故事：京东和淘宝逐渐成长为两大电商巨头；苏宁也在2010年正式上线了电商平台“苏宁易购”。传统连锁模式的“大而全”本是优势，但在新的市场环境下，其转型压力反而更大。而纯电商模式在新一波的变革浪潮中显得更加灵活，借此得以轻装上阵，顺“市”而为。就这样，电商时代正式到来。2010年以后，电商行业迎来了发展的黄金十年，其标志之一是“双11”购物节的兴起。2012年的双11期间，天猫商城的销售额突破100亿元，参与品牌达1万家，之后便进入了“节节高升”的节奏。到2021年，天猫和京东在“双11”期间的总交易额分别达到了5403亿元与3491亿元。相比之下，在2009年天猫举办的场“双11”购物节上，销售额仅为0.5亿元。

一、消费全返系统商业模式：

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

二、消费全返系统实现三者共赢模式

消费全返，一个同时利于平台、商户、消费者的商业模式，尤其是利于消费者的商业模式，比如你购物不用花钱（0元购），或者你购物也是一种投资（消费全返）。

1.入驻商户赢顾客的数量和销量增加了，突破了传统单一的盈利渠道，跨界经营，实现了“零”成本经营。让传统的“难”转变为“轻松”，品牌度也与日俱增

2.全返平台赢通过现金流、广告费、代理费等方式赚取利润，消费不断、盈利不止。

3.消费者赢消费者买衣服、买包包、买化妆品、买日用品等等日常生活的一切消费都可以全额返还，使消费者真真正正的得到实惠，让老百姓敢消费、愿消费、快乐消费！

传统电商发展到，推广费加上包邮费，基本上都超过销售额的20%，这与传统渠道的建设成本不相上下，每个行业要正常发展，都要获得一个正常的行业利润。那，返利系统商城又有哪些优势呢？

优势1、购物返利系统商城是集O2O+F2C+会员制的商业模式：

O2O：线下体验，线上购买；

F2C：从工厂直接到消费者，省去中间所有环节；

优势2、购物返利系统商城改变传统的广告推广模式，将部分巨额资金通过返现机制回馈消费者。

1.商家让利+股东烧钱；

2.乐享无忧将赚取的广告推送收入，商家服务收入，通通返给我们的消费者；

3.忠诚的、活跃的会员就是我们的利润。

优势3、购物返利系统商城拥有更全面、更宽广的社群营销系统。

在家电业，越来越多的企业开始洞察到电商崛起之潮，而一些较早转型的家电企业则先享受到快速“爆发”的互联网电商红利。国内早的吸尘器品牌之一的小狗电器在线下卖场遭遇危机之际，于2007年决定撤出线下店铺，转而在淘宝上开起了网店，从此向电商方向转型。2017年，小狗电器以销售量份额14.65%、销售额份额13.72%占据线上吸尘器市场的第二位，仅位列英国品牌戴森之后。另一个典型案例是奥克斯空调，2012—2016年，其总销量年复合增长率为8.81%，而电商渠道的年复合增长率则高达102.99%。