

365包包模式，月月换新包，满足你的小任性

产品名称	365包包模式，月月换新包，满足你的小任性
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微三云:软件定制开发 云平台:源码交付 东莞:松山湖
公司地址	东莞市石排镇瑞和路南东莞生态园松山湖高新技术创新园B栋2-5楼
联系电话	159****4030

产品详情

在口罩的大环境中实体店的确定因素和不确定因素，随着口罩世界的不确定性的感染，对于实体店来说是不确定因素，而确定因素是房租，员工的工资；所以现在实体店的面临严峻的考验。

随着用365包包模式出现，每个月可以换一款新的包包，可以选择到就近的线下门店去换，间接帮线下门店引流客流量了，也可以直接在小程序上直接物流更换，每天只需要花一块钱，就有12款不同的包包背。

在口罩大环境下，先上引流，赋能到实体店；这是对实体店来说福音到来了，无疑提升购买的转化，也给实体店带来人流。——给大伙分享一下365包包模式，月月换新包是怎么从线上给实体店到来人流的？

当365包包模式迎合潮流，将卖包与换包结合起来；“365包包模式，月月换新包。”这个口号看似简单，但却直接触动了女包消费群体的内心，也解决了实体店铺一直面临的桎梏。实惠吸引了顾客进店，承诺和服务让用户可以多次进店，完善的供应链保障了每周新款，大大促进了顾客的复购、分享欲。

在用户角度来看：

1.用365元买一款包包，每个月可以换一款新的包包，可以选择到就近的线下门店去换，间接帮线下门店引流客流量了，也可以直接在小程序上直接物流更换，每天只需要花一块钱，就有12款不同的包包背。

2.再次购买只需要285元，相当于得到了一个8折的优惠

在线下门店代理商角度来看：

代理商有几个梯度的，每个梯度的折扣都不一样

总代：一次性拿货100000元，享受折扣3折

一代：一次性拿货50000元，享受折扣5折

二代：一次性拿货30000元，享受折扣6折

假如：如果代理直接推荐一代的话，那么一代的50000元货款就直接给到总代了，直接回本5万元，同理，一代推荐二代的话，二代的30000元货款也是直接给到一代的

如果总代直接推荐总代，一代直接推荐一代，那么货款是给到平台的，但是平台会给20%的奖励给到推荐人但是二代返过来推荐一代或者总代的话，是没有奖励的总代、一代、二代、享受团队销售额月度3%-10%的奖励

商业模式在互联网时代是重要的，成功的关键是通过创新商业模式，通过服务创造价值。企业只有有了自己的服务模式，才能扎根用户、满足用户、紧跟用户的脚步，才能终实现真正的价值，赢得用户的青睐。在互联网时代，免费和低成本商业模式造就了一家又一家的巨人级企业。