

# 新余消费返现系统开发

产品名称	新余消费返现系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

## 产品详情

直播电商是一种购物方式，在法律上属于商业广告活动。2009年社区导购模式开启直播电商萌芽期，2016年主要电商平台布局直播电商进入直播元年，2018年内容平台进入直播带货赛道，2020年疫情环境下现象级头部主播引领直播电商快速增长，2021年以来抖音、快手接力引领直播电商市场持续扩张，进入全民直播时代。2021年以来，针对直播电商平台、直播服务运营机构、电商主播等相关直播电商参与主体的规范管理办法和指导文件密集出台，直播电商行业步入规范、有序发展阶段，政策趋严背景下，尾部中小MCN机构面临市场出清。

### 一、消费全返系统商业模式：

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

### 二、消费全返系统实现三者共赢模式

消费全返，一个同时利于平台、商户、消费者的商业模式，尤其是利于消费者的商业模式，比如你购物不用花钱（0元购），或者你购物也是一种投资（消费全返）。

- 1.入驻商户赢顾客的数量和销量增加了，突破了传统单一的盈利渠道，跨界经营，实现了“零”成本经营。让传统的“难”转变为“轻松”，品牌度也与日俱增
- 2.全返平台赢通过现金流、广告费、代理费等方式赚取利润，消费不断、盈利不止。
- 3.消费者赢消费者买衣服、买包包、买化妆品、买日用品等等日常生活的一切消费都可以全额返还，使

消费者真真正正的得到实惠，让老百姓敢消费、愿消费、快乐消费！

传统电商发展到，推广费加上包邮费，基本上都超过销售额的20%，这与传统渠道的建设成本不相上下，每个行业要正常发展，都要获得一个正常的行业利润。那，返利系统商城又有哪些优势呢？

优势1、购物返利系统商城是集O2O+F2C+会员制的商业模式：

O2O：线下体验，线上购买；

F2C：从工厂直接到消费者，省去中间所有环节；

优势2、购物返利系统商城改变传统的广告推广模式，将部分巨额资金通过返现机制回馈消费者。

1.商家让利+股东烧钱；

2.乐享无忧将赚取的广告推送收入，商家服务收入，通通返给我们的消费者；

3.忠诚的、活跃的会员就是我们的利润。

优势3、购物返利系统商城拥有更全面、更宽广的社群营销系统。

截至2021年12月，电商直播用户规模达到4.64亿人，占手机网民整体规模的45%，而根据Quest Mobile数据显示，2022年一季度，短视频月活已经突破9.9亿人，占手机网民整体规模的比例超过95%，考虑到短视频在移动互联网用户中的高渗透率以及短视频与直播电商之间的高转化率，电商直播未来还有较大的提升空间。