

萍乡消费返现商城开发

产品名称	萍乡消费返现商城开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

无独有偶，逐渐在狂奔中失力的拼多多也迈出了加码短视频的脚步。与淘宝和京东利用短视频来做种草工具不同，拼多多更像把抖音强行塞入了自己的电商框架中。据报道，拼多多发出达人招募令，利用补贴来吸引优质的内容创作者来入驻。目前，多多视频处于拼多多APP的一级入口，但是视频内容与电商没有太大关联，充斥着浓重的娱乐化意味。短视频赛道已经形成了成熟且固定的格局，拼多多如果想再造一个抖音，简直难于登天。或许，拼多多是想通过多多视频来增加用户使用拼多多的时长。毕竟，用户停留的时间越久，越有可能转化为消费者，消费金额也越多。

一、消费全返系统商业模式：

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

二、消费全返系统实现三者共赢模式

消费全返，一个同时利于平台、商户、消费者的商业模式，尤其是利于消费者的商业模式，比如你购物不用花钱（0元购），或者你购物也是一种投资（消费全返）。

1.入驻商户赢顾客的数量和销量增加了，突破了传统单一的盈利渠道，跨界经营，实现了“零”成本经营。让传统的“难”转变为“轻松”，品牌度也与日俱增

2.全返平台赢通过现金流、广告费、代理费等方式赚取利润，消费不断、盈利不止。

3.消费者赢消费者买衣服、买包包、买化妆品、买日用品等等日常生活的一切消费都可以全额返还，使

消费者真真正正的得到实惠，让老百姓敢消费、愿消费、快乐消费！

传统电商发展到，推广费加上包邮费，基本上都超过销售额的20%，这与传统渠道的建设成本不相上下，每个行业要正常发展，都要获得一个正常的行业利润。那，返利系统商城又有哪些优势呢？

优势1、购物返利系统商城是集O2O+F2C+会员制的商业模式：

O2O：线下体验，线上购买；

F2C：从工厂直接到消费者，省去中间所有环节；

优势2、购物返利系统商城改变传统的广告推广模式，将部分巨额资金通过返现机制回馈消费者。

1.商家让利+股东烧钱；

2.乐享无忧将赚取的广告推送收入，商家服务收入，通通返给我们的消费者；

3.忠诚的、活跃的会员就是我们的利润。

优势3、购物返利系统商城拥有更全面、更宽广的社群营销系统。

受行业红利消失和疫情等大环境因素的影响，消费者的购买力难以继续增长，呈现下降趋势，甚至连淘宝无往不利的大杀器“双11”都显露出颓势。本身增长无力的前提下，淘宝、京东、拼多多等传统电商又遭遇外敌环伺，情况更加危急。短视频风口之下，抖音、快手等老牌短视频平台携流量，举起“内容电商”的大旗，对传统电商发起了猛烈的攻击。短短时间，新兴的内容电商就从老牌霸主口中夺下了一大口蛋糕。据数据显示，淘系电商市场份额连续5年下跌，比时期降低了22%。京东、拼多多勉力维持底盘。