

# 萍乡消费返现系统开发模式

产品名称	萍乡消费返现系统开发模式
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

## 产品详情

走过市场培育期的直播电商行业正在悄然发生变化，当前呈现去中心化、去头部化趋势，伴随这个变化而来的是更多的新玩法，以及越来越丰富的形式形态。直播电商是商业领域的新业态新模式，正呈现出良好的发展态势。商务部数据显示，上半年，网络零售同比增长3.1%，其中直播带货增长58.2%，成为消费增长新亮点。在高速增长的过程中，直播电商行业在不断地丰富、充实，形式形态也在发生变化，越来越多的角色带着新元素、新玩法加入进来，为这个行业带来无限生机。

### 一、消费全返系统商业模式：

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

### 二、消费全返系统实现三者共赢模式

消费全返，一个同时利于平台、商户、消费者的商业模式，尤其是利于消费者的商业模式，比如你购物不用花钱（0元购），或者你购物也是一种投资（消费全返）。

1.入驻商户赢顾客的数量和销量增加了，突破了传统单一的盈利渠道，跨界经营，实现了“零”成本经营。让传统的“难”转变为“轻松”，品牌度也与日俱增

2.全返平台赢通过现金流、广告费、代理费等方式赚取利润，消费不断、盈利不止。

3.消费者赢消费者买衣服、买包包、买化妆品、买日用品等等日常生活的一切消费都可以全额返还，使消费者真真正正的得到实惠，让老百姓敢消费、愿消费、快乐消费！

传统电商发展到，推广费加上包邮费，基本上都超过销售额的20%，这与传统渠道的建设成本不相上下，每个行业要正常发展，都要获得一个正常的行业利润。那，返利系统商城又有哪些优势呢？

优势1、购物返利系统商城是集O2O+F2C+会员制的商业模式：

O2O：线下体验，线上购买；

F2C：从工厂直接到消费者，省去中间所有环节；

优势2、购物返利系统商城改变传统的广告推广模式，将部分巨额资金通过返现机制回馈消费者。

1.商家让利+股东烧钱；

2.乐享无忧将赚取的广告推送收入，商家服务收入，通通返给我们的消费者；

3.忠诚的、活跃的会员就是我们的利润。

优势3、购物返利系统商城拥有更全面、更宽广的社群营销系统。

直播从业人员在发生变化。直播电商是一种线上营销模式，也是电商业务的一种新业态，以带货为主，参与的主体非常丰富。直播电商发展初期是人人直播时代，随后迎来头部主播时代，如今去头部化趋势明显，更加丰富的主体参与进来，比如农民主播，以及更多领域的人才、社交网站大V等也加入进来，甚至还有平台尝试推出AI直播。随着越来越多的、高素养从业人员的加入，也为这个行业带来更多的色彩。直播形态也在不断创新。直播带货不再只是在固定的直播间、镜头前带货，场景也越来越丰富。主播可以在田间地头，可以在正在生产的工厂流水线上，也可以在景区一边带大家游玩一边直播带货。丰富的场景大大延伸了直播带货的边界。此外，内容直播带货模式也更加出彩。当前，直播电商不再是单纯的带货，也融合了很多其他因素，其中以内容为主的直播带货另辟蹊径。例如，近日爆火的“东方甄选”的主播用双语直播，一边讲解单词一边卖大米、牛排，以其精彩的口播文案与感悟输出迅速圈粉。