

贵州六盘水消费返现系统开发

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 贵州六盘水消费返现系统开发 |
| 公司名称 | 广州微码互联科技有限公司销售部 |
| 价格 | 1000.00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址） |
| 联系电话 | 13422202839 13422202839 |

产品详情

新零售的定义：新零售是以消费者体验为中心的数据驱动的泛零售形态。即企业以互联网为依托，通过运用大数据、人工智能等先进技术手段并运用心理学知识，对商品的生产、流通与销售过程进行升级改造,进而重塑业态结构与生态圈,并对线上服务、线下体验以及现代物流进行深度融合的零售新模式。从新零售字面上看，万变不离其宗，新零售无论如何新，其本质还是零售，零售就是买卖，没有买卖，新又有何用？当然，新零售有新的地方，我们要抓住新零售的特点，更好的买卖。而更好的买卖，营销非常关键。

全返商城返利是基于互联网+的模式，将用户的日常消费与商业结合，倚靠互联网技术，系统化方式来捐赠渠道，建立可持续的公益模式。顾客即享受了免费消费，又完成了商业使命。

客户分销系统一般是根据系统自动生成的数据信息来计算用户的返利以及提成金额。用户在系统上注册成功后会产生用户的身份标识。在通过系统审核后，可以录入客户合同以及客户自行开拓的下级客户;系统按照合同规定金额自比例动计算生成客户以及其下级客户的合同提成;系统管理员可在后台上传提成金额的发放信息，然后客户对提成返利再次进行确认。

全返系统商城特点：

1.购物可线上返现：顾客在线下实体门店进行消费，也可以在线上消费，两者都可在线上返现，将线下客户引流到线上，留存巩固客户，可收集客户信息，引导二次营销，可以返利现金hongbao也可设置佣金返利制度。

2.消费者变为分销商：消费者不再只是单纯消费者，消费者可以0元购物，还可以成为消费式商人，从发展下级分销来进行获利，成为消费式商人。

返利商城三者共赢模式，使得消费者的日常消费可以全额返还，是消费者真真正正获益，同时顾客数量的增加，打破了以往单一的盈利渠道，实现了0成本的经营，品牌推广成本降低，品牌度认可度增加。同时借助代理费，广告费以及现金流，使得平台稳定收益，实现三者共赢。

以前的经营理念、经营模式严重缺乏经营顾客的思想，进而零售与顾客之间构建起来的是一种非常松散的关系。这种关系赖以存在的基础就是商品、价格。只有你的商品有优惠，有特价，我才是你的顾客；你没有了优惠，我就成了隔壁的顾客。这种方式已经落伍了，以前的大商场XXXX还顾客盈门，每天的交易笔数达到几万笔以上，但现在也就在有多少，并且每年在呈5~10%的速度下降。商家与顾客之间松散的关系，是导致顾客流失的主要原因。如果还是继续以往的营销模式，以商品为中心、以价格为主要营销手段，很难扭转销售下降的趋势。新营销一定是以顾客为中心的营销，听取顾客的心声，看顾客喜欢什么，需求、追求的是什么，站在顾客的角度考虑问题，得到顾客信任，并与顾客建立起紧密的联系。

。