

君凤煌APP定制源码

产品名称	君凤煌APP定制源码
公司名称	微都科技
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中38号加悦大厦1103-1109室
联系电话	13005668659

产品详情

君凤煌APP平台搭建，君凤煌APP开发，HU-899-LIAN，君凤煌APP源码，君凤煌系统开发

当时代新经济发展遇见君凤煌

——基于创新商业模式的经济与社会价值

近年来，阿里巴巴尝试线上线下结合、苏宁转型体系云商，新零售的模式创新风起云涌。其中“消费分红”这个概念逐步被一些大型电子商务平台重视使用，而很多人还不明白这个模式究竟具有什么含义

消费分红顾名思义就是客户可以依靠自身的消费量来获取一定的分红，换句话讲，客户购区商品不单单获得了商品还有资格获取额外的分红。

在分享经济的，商业模式发生根本改变，消费者也不再局限于传统，而是参与到商业利润的分配中，边消费边赚钱。消费的同时获得收益。一个新的热词也由此而生：“消费商”。

随着消费商时代和分享经济时代的到来，国务院常务会议指出，要发挥消费作为引擎的重要作用，就要推进消费的扩大和升级。通过消费分红模式，可以让消费者乐于消费、敢于消费、主动消费。

对消费者大的尊重就是把他变成经营者。消费商势必将成为未来发展的趋势，是一种全新的利润分配方式。

我国世界经济研究院院长陈渝教授出版了《消费资本论》一书，书中认为这个概念就是将“消费”行为进行资本化，即：消费者在购买企业商品时，企业应把消费者的购买视同是对本企业的投资，并按一定的时间间隔把企业利润的一定比例分配给消费者，也就是购传统消费附加了投资属性。

受《消费资本理论》启迪，创始人王德君先生2014年开始探索,2018年构思，潜心十一年磨一剑，带领他的创业团队在2018年构思研发出以实现消费分红概念为目标的、全新的经济模式。顺应市场经济发展规律，推出了借以实现消费

分红概念的君凤煌商业系统电子商务平台，2019年成立了

东莞市君凤煌电子商务有限责任公司，运营2年多参与人数千万于人，联盟商家企业十万余之多，全部通过君凤煌公司平台获益，消费变为投资;所有的会员人人幸福满满。真正做到惠国，惠民、惠社会。

据了解，“君凤煌商业大系统”是自主研发、拥有独立知识产权的消费分红系统平台，以消费资源为经营内容，以企业和消费者联合为经营载体，颠覆性地创造了一种全新的“消费分红”商业模式，并以此打造一个合作共赢、多方得利的平台。“君凤煌”也像阿里、京东、国美、王府井百货的商城一样，向入驻的平台商家收取一定销售服务费，但是却没有把这笔费用收入自己囊中，而是与商家、消费者创业者共享平台应得的收益，作为平台所有合作创业的共享收益。

“君凤煌”不仅借鉴了淘宝网、京东商城等电商的经验，更将电子商务与传统商业融合、线上与线下统一，消费与赚钱转化，其创造性、复杂性非般电子商务可以比拟。经过了一年多的上线运行，事实证明“君凤煌”的商业模式是可以给社会及民众带来真正的好处，应当给予肯定和大力推广君凤煌的经济与社会价值主要体现

(一)君凤煌参与构建人类命运共同体

公司从创业之初就立下“恋国、惠民、惠社会”的愿景，将构建人类命运共同体视为远大的目标，并不断用行动感恩祖国，春献社会，回报人民。尽管构建人类命运共同体的阻碍因素难以避免，君凤煌仍然可以凭借自身优势起到正面作用，君凤煌作为一个负责任的企业，其积极参与到人类命运共同体的构建当中，充分发挥其平台优势、组织优势和信息优势.这无疑会力共建实现人类命运共同体的远大构想。

(二)对接国家“一带一路”

由于国家提出(带一路)的倡议、君凤煌的发展理念以此相同，君凤煌以“服务大局、紧跟政策、创新发展、助力国家”

为指导原则，服从国家战略引导，积极响应国家倡导的“一带一路”在这种情况下，君凤煌可以借助“一带一路”承担起“消此学加

消费者变身消费商”的职责，运用“消费分红”商业模式，将消费者的消费行为变成消费投资，再促进消

费的优化循环。推动当地经济繁荣和社会发展。实现圈内企业以及个人的共商、共建、共享。

(三)推进大众创业、万众创新的重要意义

“大众创业、万众创新”出自2014年9月夏季达沃斯论

坛上总理的讲话，提出要在960万平方公里土地上掀起“大众创业、草根创业”的新浪潮，形成“万众创新、人人创新”的新态势。这一理念。君风煌当之无愧!君风煌是个创新开放共享的电子商务平台，所有注册入驻平台的用户及商家全部免费，可以说是零门槛入驻创业。可以快速拉动农村产业的销售，解决农村当地创业、就业脱贫问题。解决现时期国家就业难的压力:公司运营2年多解决了毕业生、农村转移劳动力、城镇困难人员就业这些都是事实;通过创业增加收入，让更多的人富起来，促进收入分配结构调整，实现创新支持创业、创业带动就业的良性互动发展元

(四)落实“扶贫”

传递企业爱心积善成德，君风煌一直视为当仁不让的社会责任，惠人利他—为用户服务是君风煌始终践行的价值观。君风煌消费分红模式在扶贫、刺激消费这块有着天然优势，是很多企业在落实扶贫方案时不具备的，方面可以避免单一扶贫政策无法解决的贫困现象，使得扶贫政策能够全方位推行;另一方面，多种扶贫方式结合使用，使“扶贫”能够真正贯彻落实，因为君风煌消费分红模式就是构建了底层循环消费模式，在确保自己店本生活保障的同时实现了销售扶贫、消费脱贫。一定可以很好的配合当地政府扶贫政策的实施落地。

(五)创立“消费养老”生态系统

弘扬优良传统美德在当前经济发展压力增大形势下，“消费养老”模式不失为一乐多元化解养老问题的新渠道。在保障基本生活。维护社会稳定、调节经济运行、促进经济发展等方面、对社会快速发展具有积极意义。君风煌共享分红模式的原理是将商品本身的地值价值产生的资本价值按科学比例分配，让分配增值价值来激发市场经济活力。消费者通过君风煌平台购物越多，每天的分红就越多，成功实现能把每一笔消费开支转化为家庭收入，让每一次消费都在为再消费作资金上的储备。消费者的消费行为从单纯对财富的消耗变为兼有财富的积累。长此以往，消费者在若干年后就可以得到二笔丰厚的养老金，很大程度上解决养老问题，轻松实现“T成本养老”。

(六)企业拓展市场和推动的工具

君风煌模式对拉动内需，特别是培育再消费市场，促进社会经济可持续发展有积极意义。君风煌平台有人数众多的忠实消费者，数以千万计的君风煌会员，他们的消费无论线上线下大多选择能够分红的君风煌商家。君风煌平台的线下业务让实体商家在店铺销售也能作消费分红，线上业务对网店和实体店去库存，回笼资金，扩大再生产都起到了推动作用。平台是包容开放性的，但凡创业者有兴趣，有找能、有资源的任何行业都可对接，有利于地方产品推广”。而且平台财专职和兼职经营都提供了条件，这为各类人群特别是年轻人提供了很好的创业或用就业机会，

(七)消费分红助力全面建成小康社会的宏伟目标你山君风煌平台是民生工程是小康据像，是对社会保障体制的补充。消费分红使老百姓能了更加免值，使消费能力在消费过程中不断增强。选择在君风煌平台消费，几年后每年在其它正常收入和社会福利之外，能增加上万无甚量更彩的消费分红收入，这是不可低估的红利。大众可预期的再消费能力不断增强，齐尚消费观不再是人们的选择。与刺做当下浩)费市场相比，君风煌平台用荆w移动和提升再消费的作用更为重要，符合经济发展测流。消费，潜收花钱了也就变成一个介作共赢的社会，无疑对告别贫困，大众亦小康。促进经济的流动，带动国民经济的发展有很大帮助。

(八)让人民群众有更多获得感带领人民创造美好生活，心我们党如终不渝的奋斗目标。坚持以人民为中心，不断实现人民对美好生活的向往，尼1记新时心中国特色社会主义思思的核心型义。旧风规尼当今时代发展的需觉，旧风煤平台尼消费分红无边际为民造让更名的老百处参与儿中--川风里结合中国现代经济发展趋势，响应国家提出的“愿消费，敢消费、能消费”，让人才1民消费起来，消费解决了其他一切问题也就迎刃而解，更直接更实在的提高人民生活质量和幸福指数，让人民群众有更多获得感、幸福感、安全感，促进全体人民共同富裕。

(九)君风煌模式有助于让中国影响世界

君风煌是我们中国人自己开发的创新商业模式，颇受传统，是一种世界的消费经济模式，从陈渝教授的提出消费资本化理论到君风煌模式的落地实施，是中华民族对世界经济文化的贡献。君风煌模式在全国范围内已有一定的认可度，君风煌模式是中国本土企业独创的经济模式，是唯一的大型网络及电商中由中国老百姓持股的真正民族企业。它先进的共享理念富含社会主义价值取向，又不排斥其它资本分配，这种赋有政治意义和中华智慧的经济文化的对外输出，有助于影是社会主义大国的民生观，有助于国外资本合理的吸收和利用，有助于让中国影响世界，更振中华维风!在中国每三到五年一个小趋势，五到十年一个大趋势，0三十年出现个改变国家知运的趋势出现，(E何人都是时代的产物，所谓时势造英雄。个时代的人，就应该经背一时代的”势”传统行业是论值律的已经是不上与云的网络时代没有把握已经错过

对风煌时代已经来临，你准备好了吗？

新平台和新模式能够得到持久的生命力，目标群体的数量是起着决定性作用的。君风煌目前拥有庞大的用户，是一个巨大的流量聚集地。君风煌在分享经济时代跟上社公大趋势。利用整个APP来做分享推广从而实现人人收益的好平台。

作为“君风煌”受众者，更应该看到这百年未有的巨变。蛋无疑问，共享经济开启了一次重大的时代转型，已渗透到每一个行业和领域，深刻影响着人类生活的方方面面。平台企业的运作模式:以收定支、收付同源，取之于市场、用之于社会，持续以恒、长久分红。放眼世界，未来十年内无人可以超越这一发展模式。

在趋势的风口,相信君风煌平台在党政策的指引、各部门的支持、以及全国老百姓积极参与结合君风煌模式机制的创新性、科学运营管理的独特性，一定能取得快速发展和的未来!