

# 陪诊小程序开发一个需要多少钱,好医生市值翻倍的秘诀：陪护医生和私

|      |                                  |
|------|----------------------------------|
| 产品名称 | 陪诊小程序开发一个需要多少钱,好医生市值翻倍的秘诀：陪护医生和私 |
| 公司名称 | 郑州龙之宇科技有限公司                      |
| 价格   | 10000.00/套                       |
| 规格参数 |                                  |
| 公司地址 | 郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602            |
| 联系电话 | 19137161875 13017688270          |

## 产品详情

平安好医生的爆炸基因源于他长期的价值观，也源于管理患者健康的“守门人”初心。

了解文皇帝的原始财富|一帆

“陪护员，还有这种职业吗？”《我是您的专属陪诊员欣欣》年11月8日，Tik Tok当天火的短视频，近100万赞，刷到了躺在葛优身上的皇帝蔡的眼里。

这个故事是用一种风趣幽默的方式讲述的：王大爷走进医院时，漂亮的专属服务员欣欣为他拿着挂号单、矿泉水和预约的专家，不用排队。

王大爷找错了电梯，服务员给他找了一条准确快捷的通道。王大爷看好自己的病情后，只需要等待，随行的医生就会为他支付药费，并提醒他定时服药，以便在他离开时及时保障老人的安全。

“预检分诊不用等，流程熟练，全程贴心不掉线。”看了短片，终于发现原来是平安好医生私人医生服务的一部分。

彩迪发现，平安好医生的私人医生已经覆盖44个省会城市的629家医院，陪护服务将覆盖全国的三甲医院。这项业务目前正在广州三甲医院试点。

陪护服务的五大核心：陪护号、陪护就医、陪护付费、陪护检查、陪护用药，涵盖了患者入院的全过程。

这种私人医生咨询服务已经在Tik Tok流行起来。

仔细想想，就不难理解了。平安好医生的用户数量已经超过3亿，每4个中国人中就有一个人在使用。这已经成为全民互联网产品。

在国内，cmnet整体陷入萧条，资本巨头试图通过轻资产模式撬动医改。只有平安这个好医生找到了出路，深入人心。

在香港股市，平安医生的数量在过去几个月里增长了近一倍。

在智才皇帝看来，相对于私人医生的服务，更接近于管理患者健康的“看门人”的初心。或许是这家公司在互联网寒冬中扶摇直上的原因。

一个

今年8月，媒体人秦朔在平安好医生私人医生启动会上讲了一个故事。

前首富、盛大创始人陈天桥抱怨上海线下就医耗时问题。

有一次，陈天桥的女儿感冒了，然后发烧。他觉得小菜一碟，一两个小时就能解决。于是他自己带孩子去了医院。结果排队，检查，考试不及格，在医院待了7个小时。

陈天桥所在的北上广，拥有全国好的资源。可想而知，中国老百姓看病难，看病贵。

在中国领域，——名医生是核心、稀缺的资源。

中国人无论多病、多病都要赶到大医院，这是家常便饭。看一个专家号需要一整天，这在国内已经成了惯例。

还有很多人因为需要上班，没有时间陪家人朋友看病。

演讲者无意，但台下这位平安好医生有心。三个月来，平安博士展开了全方位的实地调研和问卷调查。

通过在医院实地调查发现，经常会出现这样的情况：老年人排队不用蹒跚；疲惫的母亲抱着年幼的孩子穿过人群；精疲力尽的病人不得不在独自接受静脉注射的同时准备下一次检查；晕晕乎乎的外地病人不知所措的找科室去；大腹便便的孕妇屏住呼吸检查自己。

通过调查发现，患者、单身青年、老年人等群体对医院咨询有着强烈的需求。

私人医生咨询服务的扩大，对于很多忙于工作的年轻人来说，是一大救星。

知道财富帝，陪诊APP已经在各大医院悄然兴起。但是这种亲民的服务价格并不亲民，一个陪同咨询费用

用户只要在平安好医生APP上花费999元购买成人和老年人私人医生产品，即可在线上享受平均年资15年以上的专属医生服务，线下享受全球医院副主任医师给出的方案，享受医院主力号的协助，还可获得三次免费线下陪护专科服务。

公司的陪护业务一经推出，就在社交媒体上爆红，需求旺盛。

中国正处于老龄化社会。以上海为例，该市户籍人口中，60岁以上人群占28.8%，因此陪医生成为老年人就医的一种需求。另外，申城大医院比较多，外地患者比例大概在60%到70%左右。陪护患者为这类人就医提供了便利。

目前陪同的医生主要是护士，很多都是大医院的，利用剩余劳动力和熟悉的环节完成类似兼职的服务。

细分行业是大势所趋。陪护医生作为其中一员，有望诞生一种新型职业。专职陪护医生在平安和好大夫的推动下逐渐成长。

2

事实上，随着线下陪诊医生的退出，平安好医生的私人医生服务已经逐渐完成线下全方位闭环。

由于历史原因，中国的是核心也是稀缺的资源：——名医生。

去校医院不放心，就去大医院排队等，所以很多人生病不想看病，直接导致中国慢性死亡率高。

三方数据显示，中国人慢性病死亡率高达87%。

我国每年恶性肿瘤新发病例仅429万，死亡281万，成为中国人健康的杀手。

在欧美，慢性病是由私人医生提前解决的。

私人医生，正式名称是“全科医生”，是一种高度融合的医学人才。他们主要承担基层预防保健、多发病诊疗和转诊、患者康复、慢性病管理、健康管理等一体化服务，被称为居民健康的“守门人”。

与专科医生相比，私人医生提供个性化、持续性、人性化的基础健康管理。

全科医生起源于18世纪的欧美，60年代在美国正式成立。在英国、德国、荷兰、澳大利亚等国家称为全科医生，在香港、美国、加拿大称为家庭医生。

我国全科医生的培养起步较晚，系统的教育体系培养出来的全科医生仍然不能满足家庭医生的需求。这个缺失的黑洞导致中国缺乏私人健康守门人。

2018年，中国每万人拥有2.2名“私人医生”。美国每万人口中有15名“私人医生”，约为中国的7倍。

正是在这样的背景下，平安好医生推出了私人医生项目。该公司目前拥有2800名员工和1400名全职医生。

公司依托“AI Doctor”模型，人工智能看小病，建立患者档案，比一般的扑通效率高100倍、200倍。

平安好医生的app上，有各个城市三甲医院注册的医生，副主任医师以上级别。每一位医生都有详细的介绍，包括个人病史、问题专长、用户评价等。通过这些介绍，患者基本可以判断这个医生是否适合自己。

而且在app上咨询也很方便。Bridgewater之前的创始人达里奥曾透露，他每次看病都会咨询三位专家，然后综合这些专家的意见进行，从而降低误诊的可能性。

公司未来的主要方向是私人医生模式。该公司的目标是在未来两三年内，让中国1000万中产阶级拥有自己的私人医生。

具体形式是通过会员制推广。每位会员收取一年400元、600元、1000元不等的会员费，让平安医生为您提供机智

2014年，平安好医生创始人王涛创业的时候，国内互联网项目是多余的，项目没有先发优势。

但王涛抓住了——优质医生的核心问题。花大价钱打造好的医生，在网上免费给病人看病。这是王涛破解互联网复杂环节的大动作。

王涛的想法：让每个家庭都有一个家庭医生，给每个人建立一个电子档案，给每个人建立一个良好的健康管理计划。

从2014年8月开始，平安医生组建团队，从线下问诊到线上问诊，试图成为移动端患者健康管理的“守门人”。

好医生平安在AI医生上投入了数十亿，雇佣了数千名医生，构建了庞大的体系，在移动互联网杀出一条血路。

反传统互联网，这是一条重资产、冒风险的路。截至目前，已启动私人医生和陪护医生。好医生平安构建线上线下完整的生态圈。

2018年，移动互联网流量枯竭，大量移动互联网公司倒闭。

不过平安这个好医生强势崛起。

平安好医生宣布注册用户突破3亿，也就是说，每3个中国互联网用户中就有一个平安好医生用户。

国内大数据机构Trustdata的报告显示，平安好医生在互联网健康领域牢牢占据地位，超过73%的用户平安好医生。

同时，Trustdata报告显示，今年第三季度平安好医生全球生态流量突破6500万，同比增长31%；其用户活跃度和粘性位居行业，日均启动次数遥遥。

平安好医生的爆炸基因源于他长期的价值观，也源于管理患者健康的“守门人”初心。

-结束-

想了解更多有关“陪诊的市场前景如何?、陪诊小程序开发一个需要多少钱、陪诊APP开发案例、陪诊小程序开发、陪诊app开发费用”的问题，可以联系我们，11年软件开发经验，上千家合作案例，深耕多个行业，特别对陪诊行业有深入研究，也开发的有陪诊行业成品系统，欢迎来咨询查看测试系统