

# 抖音小店如何运营？新手小白运营全过程

产品名称	抖音小店如何运营？新手小白运营全过程
公司名称	湖北速播网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	湖北省荆州市荆州开发区金源世纪城A区11栋1203号
联系电话	19971381880 19971381880

## 产品详情

2003年5月份淘宝正式上线，当时很多创业的小伙伴处在观望阶段，让批入驻成功的创业者赚的盆满钵满，随之各类电商APP的兴起，也吸引了更多的年轻人加入。

在2022年的，抖音成了当之无愧的流量，抖音也推出了抖音小店等相关功能，我相信很多新手卖家肯定也想要去了解一下，抖音小店应该如何运营以及运营的技巧，希望以下的解答可以帮助更多的创业者更好的做好抖音小店。

### 1、在抖音小店上传大量商品

想要在抖音小店上要卖货，必须要先有货。很多人担心，那我进货太多卖不出去怎么办？这里我就要推

荐一个抖音的新玩法，那就是抖音小店无货源模式，卖家不需要囤货，这样投入成本就较低，货源渠道也有很多，比如拼多多、淘特、阿里巴巴、抖音精选联盟，这些都可以是货源渠道。如果新手卖家不知道上什么商品，可以参考top同行店铺里热卖的商品，因为不管是榜单上的商品，还是top店铺的商品，其热度一定程度上表明了当下用户们对某类商品的偏爱，就算不能爆单，也有很大的机会可以出一些小单。先让抖音小店有销量，才能进一步为小店带来更多的流量。

所以前期，抖音小店刚开起来的时候，我们可以尽可能地多上一些商品。

## 2、抖音小店在精选联盟推广商品

开通抖音小店后可免费申请入驻精选联盟，当卖家把大量的商品上传至小店后，要把商品添加到精选联盟，并且设置好商品的关键词，当在精选联盟中搜索商品的关键词时，我们就可以看到小店的商品。

抖音小店内的商品排名也会受到店铺的体验分、价格、佣金、标题等的影响。小店商品排名越靠前，被网红达人选择的机会就越大。（我们也可以自己联系达人，与达人商量比例佣金）若商品被优质达人挂在自己的橱窗、短视频或者直播间里，就会源源不断地出单，甚至是爆单。

## 3、抖音小店卖家自播吸粉带货

无论是淘宝、京东、天猫、拼多多、抖音还是快手，都是鼓励卖家自播卖货。

为了支持抖音小店品牌商家自播卖货，抖音也对新手卖家推出扶持政策，大力发展DP业务，为小店提供代播、代运营、代投放等服务。

还有消息透漏，除了给与合同规定的业绩返点外，还给出额外20%的返点，抖音小店做到头部的品牌有望通过返点免去平台服务费，大大提高了卖家的积极性和竞争力。