

抖音小店该怎么运营？

产品名称	抖音小店该怎么运营？
公司名称	湖北速播网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	湖北省荆州市荆州开发区金源世纪城A区11栋1203号
联系电话	19971381880 19971381880

产品详情

总是有人问我说想了解一下抖音小店是怎么操作的，我之前在大鱼创客堂学习的时候学到过，而且也成功的开了店铺，如果你是新手，的流程一定要看完。

会有很大的帮助。

首先是类目选择，做任何电商，重要的就是选品，一定要明确你准备做的类目，选对合适的类目，也就对后续的选品有了方向。

店铺基础搭建，这是在小店开通之后，很多新手会忽略的一步，但其中的一些操作是会影响到小店流量的，所以一定要重视。

首先在抖店后台找到店铺设置—合同协议，把所有的协议都检查并签署完，店铺才会进入正式的经营状态；绑定店铺官方账号，绑定完之后是可以免费开通蓝V账号，并且0粉丝开通橱窗直播带货，还可以获得更多的自然流量；小店开通之后是可以绑定5个渠道的账号的，

有一些视频账号的，可以全部开通，能为小店商品带来更多的展现；

在店铺设置里，找到商家保障中心，开通运费险，让消费者下单时有保障，也可以提高物流体验；在营销中心里设置优惠券和限时限量购，特别是新人优惠一定要设置。

我们可以把小店里的商品添加到精选联盟里，设置相应的佣金，一般设置比例是在价格的0.2到0.4之间，新手前期可以设置一些高佣低价品用于引流，去吸引主播带货以及部分自然流量。

好了，到这里店铺的基础搭建就完成了，我们可以从其他平台采集到小店的商品，需要对商品的各项进行优化，避免错挂乱挂，标题中不要出现品牌的标识，不要出现夸大的广告词；