

抖音直播带货如何提升抖音带货口碑分？

产品名称	抖音直播带货如何提升抖音带货口碑分？
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

产品详情

对于商家而言，想要做好抖音电商，势必要得到更多用户的信任，所以也就必须要清楚了解“带货口碑分”是什么，在哪里展示？以及如何快速提高？

一、带货口碑分是什么？

口碑分是抖音平台基于商家分享的商品评价、售后、投诉等多维度综合计算，反映带货商品靠谱程度。带货口碑分的基础分是4.5分，满分为5分，也是高分，分数越多，带货好处越多。

二、带货口碑分有什么用？

1、影响购买转化：星星越多，消费者信任感越强，购买转化越高。2、影响流量获取。星星越多，流量获得机会越高；3、活动资格：未来带货口碑分可能作为平台活动报名资格的组成部分。

未来，抖音小店的的活动可能会越来越多，现在很多人会同时把几个号同时链接到一个小店里面卖货，这样就可以堆销售额以及堆店铺层级。从而让店铺有资格上很多活动，它的承接能力也会很强。

三、影响口碑分的因素都有什么？

对于口碑分直接的影响因素当然是商品品质以及服务质量。抖音对口碑分改版后，现在商家想要通过改评价来提高口碑分，已经不可行了，因此商品选择更为关键。选择并销售更多好评率高、退货率低、投诉少的商品，将有助于提升带货口碑分。

此外，如果抖音商家想要直播带货，口碑分前期可以运营单量，30单可以出口碑分，60单比较稳妥，因为有部分评价会被过滤掉。

还需要提醒大家的是：运营口碑分时要注意评价，很多人是不刷评价，这点其实是不对的。别人没有，我有，是不是可以提高转化率？

四、如何提升口碑分？

方法；商品挂直播间拍下，找多个真实活跃账号拍单，不要重复去拍，拍完以后,给五星好评，加服务五星，评价要想好，不能一样，两个账号100单，新账号一百单立马可以搞定，老账号销售了一-万单需要铺垫三四百单，口碑分假如是4.2能拉到4.7，账号找活跃度比较高的，也可以找学生的-直重复去刷，两百块成本，也可以找一些靠谱的平台放单，这个方法优惠省的很，有用的别忘点赞哦