

抖音带货口碑分低怎么提升？对直播流量有何作用？

产品名称	抖音带货口碑分低怎么提升？对直播流量有何作用？
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

产品详情

在抖音平台中抖音带货有一个口碑分，大家购买产品的时候可以去参考一下带货的口碑分，一般来说口碑分越高的话，说明这款商品的质量越值得信任，对于抖音商家来说，如何提高这个口碑分呢？

抖音带货口碑分低怎么提升？

1、首先你要随时注意，检查下是哪款宝贝导致动态评分低了，然后就降低该宝贝的推广力度，遏制DSR下降

的源头，阻止DSR进一步大幅度下降。

2、切断不好的源头，推广优质的产品，所以接下来就要挑选出店铺中的优质款，替代导致评分下降的宝贝，然后利用配合销量的方法加大潜力款的推广力度,从而提升DSR分以及访客数，我们就不用多说了吧。

3、如果动态评分下降导致店铺总体访客数下降，那么就要多增加店铺流量渠道，比如加大直通车的投入。

4、现在很多卖家都会给顾客送赠品，所以大家还有注意赠品的质量，如果说有赠品是标配的话，那么一个质量好，外观好的赠品就是超级套餐了，这个惊喜相信没有一个顾客会拒绝，自然就对你店铺的印象好了。

5、后说一下物流，这个店家也是有办法控制的，动态评分单独将物流这一块分出来就是不让物流影响店铺，所以物流的评分低了的话卖家就可以考虑更好物流公司了。

有何用？

凡是做过抖音小店的商家都知道，小店如果排名靠后，进入小店的人就会减少，销量也会逐渐下降，这时好多小店商家好就是尽快通过刷上几单，提高店铺信誉度，以及店铺的dsr。因为只有信誉度高，动态评分高，才能促进店铺销量。

各位抖音商家们一定要想办法提升带货口碑分才行，因为这个分数越高的话是越有利于提高商品的销量的，大部分的商家和消费者都非常重视这个口碑分，以上的内容供大家参考。