

# 七星创客新零售系统商城开发公众号开发

产品名称	七星创客新零售系统商城开发公众号开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

## 产品详情

七星创客新零售系统开发，七星创客小程序系统，七星创客系统APP开发，七星创客商城模式开发，七星创客新零售系统商城开发公众号，七星创客分销管理系统小程序开发。

核心提示：文章资料收集于网络，仅供开发需求者模式参考，与平台无关，如您需求定制开发系统，请联系我们，玩家勿扰。

1.树立以消费者为中心的观念。其基本观点有：顾客至上；顾客永远是对的；一切为了顾客。企业要把顾客放在经营管理体系中的第1位，站在顾客立场上研究、开发产品，使消费者在心理上对企业产生认同和归属感，进而产生顾客满意的群体网络效应。

七星创客系统APP介绍：3960自己入单成为代理。

推荐一个3960给10%，也就是396；

推荐二个3960给20%，也就是792；

推荐三个3960给70%，也就是2772；等于推荐三個人回本。

推荐满三個人升级到一星创客，一星创客可以拿团队业绩奖3%。

一星创客培养两个一星创客，升级二星创客，拿团队业绩5%。

二星创客培养两个二星创客，升级三星创客，拿团队业绩7%。

三星创客培养两个三星创客，升级四星创客，拿团队业绩9%。

到了三星，就会有伯乐奖，也就是你的伙伴赚多少团队业绩你就拿多少伯乐奖，哪怕超越也有。

四星创客培养两个四星创客，升级五星创客，拿团队业绩11%。

五星创客培养两个五星创客，升级六星创客，拿团队业绩13%。

六星创客培养两个六星创客，升级七星创客，拿团队业绩15%。

七星创客培养三个七星创客，升级总裁，总裁拿公司流水的3%，一次性奖励30万。

总裁培养三个总裁，升级董事，董事拿公司流水的5%，一次性奖励100万。

顾客关系营xiao策略，顾客是企业生存与发展的基础，是市场竞争的根本所在。那么，企业该如何与顾客建立良好关系，促使其成为忠诚顾客呢？

汽che企业的关系营xiao策略可分解为：顾客关系营xiao策略；供xiao商关系营xiao策略；竞争者关系营xiao策略；员工关系营xiao策略；影响者关系营xiao策略，其中是员工关系营xiao是关系营xiao的基础，顾客关系营xiao是关系营xiao的核心和归宿。