

# 淘宝直播间推荐流量减少怎么快速获取自然流量？|鸿石传媒

产品名称	淘宝直播间推荐流量减少怎么快速获取自然流量？ 鸿石传媒
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

## 产品详情

淘宝直播推荐流量减少，怎么样能够快速获取流量？这个是我们二月份就开始操作到现在的一个珠宝用户现在的直播间数据，推荐流量已经提升了几倍有余，销售额也做到了翻倍。

直播间的流量架构一定是推荐流量占为大头，其次是推广，再是老粉，如果是做小程序流量，其他流量占比就会起来。zui简单不用动脑的获取流量的方式就是拉时长，其次就是从运营层面分析，调整货品，增加福利品，直播间后台新人券，新人领红包雨这些工具设置起来，系统分配的流量规则是根据直播间现有的数据反馈来分发的，主播主要考虑的是否能够承接好流量，转粉率，互动率，成交转化率，粉丝停留时长，没有做好承接流量的准备的时候，流量提升起来后也会低下去，这样就会导致流量很不稳定的。从技术层面来提升流量，前提也是要看直播间是否有转化，没有转化的直播间再厉害的技术，也只能作为短期的辅助，不能作为长期的手段，如果你这边直播间流量。

遇到问题可以在评论区留言，这边可以做一个诊断。