

# 佛山消费返现商城系统开发

产品名称	佛山消费返现商城系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

传统企业的困境。中小企业营销所面临的核心问题是：品牌建设周期长、产品销售困难、抓不住渠道和消费人群；传营销困境凸显：高举高打，投入大量的人力、物力和资金，效果却无法检验，转化率极低，甚至没有转化。执行力的时代已经过去，现在是认知能力致胜的时代，以前是知易行难，现在我称其为：知难行难。你对事物的判断和认知决定了你事业的高度。比如说，史玉柱、宗庆后等等，他们的营销认知水平，远远高于同时代的大多数人。传统营销是先做度，认知度，忠诚度，再进行广泛覆盖，缩小包围圈，终费了9牛2虎之力找到核心目标人群，典型的由外而内的路径；互联网时代，先做口碑，再到广泛的度；先做核心人群，由核心人群带动大众，由个性形成影响，终做成广泛的覆盖和影响力，这是互联网的做法，这也是典型的由内而外的传播路径。

### 一、返利商城系统有哪些类型？

#### 1.线下购物，线上返现

消费者在线下门店消费，线上返现，将线下用户引流到线上，返利商城系统开发进行二次营销，能够返到微信零钱，也能够设置为返佣钱，限于线上消费使用。

#### 2.线上购物，线上返现

消费者在线上购物，线上返现，通过天天返现，极大提高用户粘性，为渠道聚合更多粉丝，又能短时间内具有现金流，具有主动权。

#### 3.返利商城系统开发买卖双方各有独立的登录后台，商家可自行设置客服账号，分工清晰，更快速的作

业，使渠道对商家结算及处理更快捷。完成渠道快速盈余，渠道与商家结算依照月结账期进行结算，维护渠道与消费者的利益。

## 二、返利商城系统有哪些特点？

### 1、将粉丝变成客户

返利商城系统开发，进程并不杂乱，就是想方设法把粉丝变成自己的客户，但做起来就需求时刻和精力。例如，能够做单品爆款，一来单品更容易传达，二来也能恰当减少本钱。

不管在哪个平台运营，商家关怀的都是怎样取得很多曝光。特别需求把客户引进来的微商城，更需求添加自己的曝光率。商家在添加产品曝光率时，好专心于一款产品，由于简单点更易于客户回忆。

互联网时代，营销的工具已经根本性的变化，技术，大数据营销，百度营销、自媒体推广，营销事件引爆，做成话题、内容和势能。这跟以前的物料，主画面、画册、终端陈列、话术，招商手册、政策等营销工具等形成了鲜明的对比。互联网时代的营销有两种实现方式：一种是从C端入手；另一种是从B端入手。从C端入手，就比较传统，广告、代言、渠道、宣传，人海战术，也就是需要教育市场，启动慢，前期需要有较大投入，如果产品策划包装，背书建立到位，资源强大也可以做起来。从B端入手。从投资者开始做或者B端开始，投资者既是投资者，也是推广人，还是消费者。我们这里的投资者不是机构类大的投资者，是个体的消费和投资，创客等这种身份的，市场领导人、代理商、创客。