

社交电商盲盒活动方案，让消费者享受购物乐趣

产品名称	社交电商盲盒活动方案，让消费者享受购物乐趣
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

5G对互联网营销行业也会产生较大的影响，促进互联网营销从3.0的互联网媒体时代发展到侵入式媒体的智能互联网营销时代。5G会推动新内容形式的革新，从4G时代的视频到5G时代的AR/MR/VR。

现今，小小的盲盒不仅撑起了百亿市场，还造就了上市公司的千亿市值。为了顺应市场趋势，实现平台销售额的提升，现推出基于社交电商的盲盒活动，参与者不仅有机会以优惠价格买到产品，还能通过平台的人性化激励机制让发起者和推广者获得奖励；消费者不仅可以体验盲盒购物的乐趣，还能有机会赚零花钱。

盲盒不仅让平台提升用户活跃度和粘性，还带动低频商品的销售，提升用户复购率。而且边让消费者有惊喜感，享受购物乐趣，参与者都有机会赚钱，盲盒券可通用盲盒活动。

盲盒活动方案流程，大概方案：

1.设置社交盲盒，付9.9或者19.9即可购买指定盲盒，中奖者可以获得盲盒和盲盒券，赠送积分，不中奖也可以获得盲盒券，盲盒券+现金可以发起盲盒活动成为盲盒主，盲盒主发起活动可以享受用户下单的一定比例收益、

2.设置交友盲盒，单身人士可以将自己的联系方式放在盲盒里发起盲盒交友活动，用户购买盲盒后，幸运的可以获得盲盒主的联系方式

盲盒交友

和盲盒产品，低也可以获得昂你，盲盒主的联系方式，可以加微信聊天交友

3.上线广告电商平台，通过多种返还模式，用户看指定广告后获得积分释放成平台零钱余额，可以继续购买盲盒或者购物，或者提现均可。

方案简述：通过新奇有趣的盲盒购物体验吸引年轻人，然后通过社交交友属性的好玩增强平台粘性，购买盲盒同时赠送积分积分可以通过广告电商每日完成看广告视频的任务释放成余额可以二次消费或者提现，让用户享受真正的购物乐趣和消费返利，打造一个时尚潮流优能长久吸引消费者自动裂变的平台。

模式亮点

1、 新型电商卖货模式

盲盒交友+盲盒带货玩法，结合趣味性方式深入主流用户需求，打破

传统电商带货模式。

2、开盒即享“白嫖”

用户只要开盲盒都有奖励，如果拿不到产品，就奖励平台购物币

3、平台多种变现模式

平台不仅能通过传统盲盒交友获利，还能利用平台流量进行卖货获得更多利益。

4、“零”投资，“零”风险创业

传统电商带货需要大量砸钱引流，但该项目融入当下年轻文化，平台自带传播效应，投资成本低。

5、玩法模式的可延展性

用户不仅可以进行普通的盲盒交友玩法，还有拆/发盲盒得产品的玩法，盲主既可赚钱还能交友，恋爱赚钱两不误。

6、无收益封顶限制

无任何参与次数和收益封顶限制，秉承“越参与，越分享，越收益”的原则，多劳多得。