

链动2+1 微商沉寂，传统企业如何通过新的商业模式进行线上转型

产品名称	链动2+1 微商沉寂，传统企业如何通过新的商业模式进行线上转型
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

早在2013年，几乎是伴随着微信诞生的微商就开始悄然出现在大家的微信朋友圈，在接下来的几年内，随着微信的使用人群不断地扩大，以及越来越多的产品出现，微信的强大销售潜力被不断地发掘，微商犹如雨后春笋一般疯狂的增长。

利用炫富、塑造财富神话营销手段的微商们，在2015-2017年可谓是达到了顶峰，而在顶峰之后，迎来的必定是坠落。

到了如今2022年，曾经霸占朋友圈的微商们，早已销声匿迹，即使是有留存的小微商们，也可以没有油水可捞了。

然而对于沉寂已久的微商市场来说，一场新的变革正在悄悄酝酿。“链动2+1”模式的出现，便是这场变革的把火，链动2+1模式的机制就是抓住了消费者就是代理商这样一种理念，让每一位消费者都可以通过平台搭建并提供的低门槛创业方式，参与到平台从产品成本和市场售价之间的利润差价中获得一定的利润，让消费者在购买到产品的同时，进行一次低成本的创业来赚钱。通过这样的模式增强消费者与平台之间的黏性，在消费者消费的过程中将利润分配出去，在返利的同时也将产品卖了出去。

链动2+1这样的模式对于平台初期的获客和招商有着很好的前期优势，可以在短时间内吸引各大项目团队和代理商入驻，链动2+1的招商模式与传统的招商有着很大的区别，通过社区电商帮助企业和个人代理商进行招商和推广，从而实现代理团队人数的有效裂变发展，说到裂变发展和招商代理，大多企业和个人就会有层级的担心，那么链动2+1是否存在涉嫌传销的风险呢？下面就来为大家进行深度的解读

链动2+1中的两个身份：代理、老板。市场价599的礼包物品，现在平台给创业福利售价499元为例：

【代理】：自己购买499的产品后，就可以获得**【代理】**身份，自购立省100元，推荐他人购买获得100元的推荐奖励。

【老板】：在成为**【代理】**的基础上推荐两名代理，就可以升级为**【老板】**身份，自购立省300元，推荐他人购买获得100元的推荐奖励，团队下级代理发展下线时获得200见点奖励。

链动2+1核心玩法：在成为老板身份时，前一、二名推荐的两名代理会留给推荐自己的上级老板，帮助上

级完成团队裂变，同时自己脱离原先的团队，开始组建自己的团队。同理，当自己团队的代理也成为了老板身份时，他们也会脱离你的团队，组建自己的团队，并且会将他们前一、二名推荐的代理留在你的团队，帮你完成裂变。

链动中的奖励模式和机制：

直推奖：推荐一名用户购买499成为代理，直接获得100元直推奖励。（比如A推荐B成为代理，A获得100元直推奖励）

见点奖：在老板身份下的代理推荐新的代理，可获得200元见点奖励（比如老板A团队下的，代理B推荐C用户成为代理，老板A获得200元见点奖励）

平级奖：老板推荐的代理，该代理也成为老板后，获得一定比例的平级奖（比如老板A推荐的B成为老板身份后，B的总收益300元，老板A可以获得B收益的10%，也就是 $300 \times 10\% = 30$ 元）

分红奖：每成交一笔订单时，平台将订单的5%放入奖金池，每天平台会根据老板的业绩按照一定比例发放奖金。

帮扶机制：为了避免团队中出现“养闲人”的情况。平台设有帮扶基金，在首推的两名代理还未

成为老板之前，之前获得的所有收益只能释放80%，剩下的20%将会冻结在帮扶基金中，直到首推的两名代理成为老板之后，就会释放剩下的20%帮扶基金，这样就会激励每个人帮助自己的下级代理成为老板，激发积极性。

换位机制：如果实在无法帮扶自己首推的两名代理成为老板的情况下，但是又想释放被冻结的20%帮扶基金，那么就可以开启换位机制。将不活跃的伙伴替换，以此来达到正常的释放效果。

线上分销会被很多人当初传销的一种，其实不是的，首先在分销是不违法的，分销营销在真实产品的基础上开展的活动，利用分销商的力量提高产品销量，是一种比较常见的销售模式。

违法的是传销，它与分销的区别在于传销没有真实的产品，通过诱骗、洗脑的方式，靠收取高昂的会员费维持组织的日常开销，这样才是违法的。

三级分销在国家的掌握上是合法的，同时微信官方对微信的关系链也早有防范，所以建议平台还是做两级内，有利于长远的发展。从整体架构来说“链动2+1”的模式就直推和见点，都是立足于二级分销来建立的，加上特有的团队间走人留人的机制，所以不存在多层分销。