

各大企业纷纷开通自己的小程序，我们该怎么做？

产品名称	各大企业纷纷开通自己的小程序，我们该怎么做？
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

移动私域流量已经成为目前电商平台zui重要的数据了，没有足够的私域流量平台就没有办法做大做强。为什么，因为如今这是个大数据时代，数据就是电商的一切，有数据你才能知道你平台是否做得好，方法对不对。

而在移动互联网市场呢，都是在小程序市场的笼罩之下，还有百度的工具类智能小程序，支付宝的支付类，或者金融类小程序以及微信的社交类，电商类小程序等。

如今各个企业纷纷开通自己的小程序，搭建自身的云上商城。在这个慢人一步，你就走在末端的时代，该怎么做？小程序又有什么魅力，让各大行业各大企业纷纷入驻？

小编今天给大家说一下一些小程序特有的优点：

1、无需下载

小程序跟APP类似，但有着APP无法比拟的优点。其中无需下载，即用即走的特点就是APP无法相比的，同时小程序所占用的内存也比较低，运行起来会更加流畅。

2、推广成本低

小程序之所以推广成本低，是因为他不需要下载其他的APP，只要完成扫描、搜索，就能搜到，推广难度大大降低，成本自然就低了。

3、转化快

对于微信用户来说，从微信跳转到小程序，过程很简单，只需要搜索小程序，或者扫描进入，不需要繁琐的操作过程，因为跳转途径最短，所以转化率也会更高，更快。

知道了这些点，我们又该如何去运营小程序。社交电商就是如今小程序的一个重点项目，想要做好社交电商，商业模式必须选对，合适的产品，合适的模式才能让平台前期有一个更平稳的发展。

链动2+1就是一个比较适合前期的引流模式：具体怎么个操作？

1、奖励机制（奖励多少可以自定义，以下以499大礼包为设定）：

（1）直推奖励，每单100元，完成直推2单后升级为老板身份。

（2）见点奖励：每单200元。

（3）老板身份享有平级永久收益10%，由平台额外奖励。

（4）帮扶机制：未达到指定条件将冻结老板总收益的20%，为保障团队能持续裂变下去。

2、模式解析：

推荐人推荐A购买成为代理，推荐人可获得直推奖励100元收益。

A推荐B1和B2成为代理，A获得 2×100 元的收益，同时升级成为老板身份。

老板A身份直推B3代理可获得直推奖励100元见点奖励200元，共300元收益。

当B3也想成为老板时，则B3要直推c1和c2购买成为代理，B3获得直推奖励 2×100 元，而上级老板A享有团队见点奖励 2×200 元。

此时B3就成为老板晋级独立带自己的团队，而C1和C2需要留给上级A这条线做业绩。

即A老板可以一直获得团队收益，也就是说会一直都有团队新增代理的业绩，一直有人帮你做的市场。

这时A和B3都是老板成同级身份，因B3是上级A扶持出来的，所以平台会额外拿出下级B3总收益的10%奖励给A。

例：当B3成为老板后在直推一单代理奖励收益300元，那么A这时候就可以获得由平台奖励10%的收益，即30元