

河池商城分销返现系统开发

产品名称	河池商城分销返现系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

随着线上线下结合的新零售模式的不断成熟，可以想象的是，在未来，线上线下的区隔将不再明显。物流将在零售中占据越来越重要的地位，京东模式已经证明强大的物流体系能够极大的提升用户的体验，随之而来的则是用户粘性的不断提升。而社交电商的核心正在于此。技术是一切商业模式基石。在未来零售行业的竞争本质上是技术和数据的比拼。因此，阿里、京东这样的大平台就具备天然的优势。不论线上线下，中小企业将面临洗牌的风险。在技术上，时下火热的qukauilian、人工智能、大数据，任何一种技术的成熟普及都足以给行业带来革命性的变革。这种变革不仅仅是模式上的创新和颠覆，更多的是推倒原来的体系，并且建立起一个更加高效的新体系。因此对于企业来说，时刻关注这种趋势的变化，保持警惕和危机感，不断调整自己的运营方向，并着眼未来，提前做好布局，才能在未来的行业大变革中找到自己的生存空间。

积分返利系统：这是一个以消费为基础的理念，体现的是消费者的消费与回报问题，它是交互式合作营销的内涵的完美解释，给消费者搭建了两个“舞台”：一个是让消费者通过消费以后，经过平台可以获得一定收入的舞台；另一个是教授消费者如何实现经济自由的知识、经验、信息等。可以说，一个是给消费者搭建参与世界财富分配“机会”的舞台；另一个是不断提升消费者分配世界财富“能力”的舞台。

一.积分返利系统商业模式

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

消费全返积分系统模拟流程：

方案一

: 消费者在平台消费购买产品，

: 消费者确认收货后48小时平台返积分，

: 消费者可申请提现，或直接在平台消费。

: 平台审核提现；

: 平台发放佣金。

方案二

: 招商，联盟。

: 录入系统。

: 商家积分充值。

: 消费者购物，商家送积分。

: 消费者领取分红。

一种方案合适自媒体企业，第二种方案合适平台商企业。如今必须是实体和线上结合，才能长久，才符合现在消费群体的方式。

消费全模式系统返佣规则：

1、消费在支付商品费用收到货后，平台再全额返佣给消费者。例：A买了100元的产品，支付100元给平台。A收到货后在个人中心点击收货后平台再24小时内返100元给消费者。

2、也是结合分销模式。例：A把购物全返商城链接或二维码推荐了给朋友B，B在商城所消费的金额，A能得到一部分分佣奖励。其奖励比例有平台控制。

实体零售行业的发展整体状况可以说是不容乐观，销售额也处于连年下降的状态。但与之形成鲜明对比的则是线上零售业的火爆发展：淘宝、天猫、京东等等电商平台依靠自有的巨大线上流量，实现了线上零售的高速爆发增长。尽两年来，社交零售的概念传播增强，随着互联网社交的迭代发展，社交零售的

诞生和发展是未来的一种必然趋势。随着竞争压力增强，消费者需要转变，传统的零售商业模式已经有些吃力。不少电商网站上的经营者都了解到社交零售、社交电商的必要性，纷纷将自己累积的数据、用户转移到以微信为主的社交网站上来，以便更好地去进行用户触达、交流和粉丝激活、变现。