

梧州消费返利商城开发

产品名称	梧州消费返利商城开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

社交新零售将成为主流的商业模式。未来，社交新零售企业发展的核心方向是，用优质的产品和服务，融入更多社交元素，提升消费者的体验性，其购物模式以“线下体验、线上购物”为主。简言之，新零售的本质是，更高效率的零售。社交新零售的本质是，更高效率的零售，更低成本的运营。这是从理论层面去阐述什么是社交新零售，如果上面的内容你看的不是很懂的话，那么我举个例子你就明白了。它有点像早些年的微商，厂家通过线上招聘代理，然后通过朋友圈做大量推广，吸引用户去购买产品。但说到底，社交新零售也好，电商也好，他们主要靠什么挣钱，两个字，流量。

积分返利系统：这是一个以消费为基础的理念，体现的是消费者的消费与回报问题，它是交互式合作营销的内涵的完美解释，给消费者搭建了两个“舞台”：一个是让消费者通过消费以后，经过平台可以获得一定收入的舞台；另一个是教授消费者如何实现经济自由的知识、经验、信息等。可以说，一个是给消费者搭建参与世界财富分配“机会”的舞台；另一个是不断提升消费者分配世界财富“能力”的舞台。

一.积分返利系统商业模式

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

消费全返积分系统模拟流程：

方案一

：消费者在平台消费购买产品，

: 消费者确认收货后48小时平台返积分，

: 消费者可申请提现，或直接在平台消费。

: 平台审核提现；

: 平台发放佣金。

方案二

: 招商，联盟。

: 录入系统。

: 商家积分充值。

: 消费者购物，商家送积分。

: 消费者领取分红。

一种方案合适自媒体企业，第二种方案合适平台商企业。如今必须是实体和线上结合，才能长久，才符合现在消费群体的方式。

消费全模式系统返佣规则：

1、消费在支付商品费用收到货后，平台再全额返佣给消费者.例：A买了100元的产品，支付100元给平台。A收到货后在个人中心点击收货后平台再24小时内返100元给消费者。

2、也是结合分销模式。例：A把购物全返商城链接或二维码推荐了给朋友B，B在商城所消费的金额，A能得到一部分分佣奖励。其奖励比例有平台控制。

数字时代，掌握了流量，就是掌握了财富的密码，无论你做什么样的业务和模式，都要依靠流量去做推广，做引流。多值不仅是一个购物的软件，还可以做广告的宣传，在拥有众多用户量基础的平台做宣传，在足够的流量支持，效果会非常理想。多值，带你乘坐流量的红利车。