

引流——拼购模式是如何引流的

产品名称	引流——拼购模式是如何引流的
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

从拼夕夕爆火之后，市面上以拼购模式为主的平台层出不穷，（如某日记、某利平台等），但是有些都坚持不了多久，明明都爆火过一阵，但是到后却又籍籍无名了？

我们就来聊聊在拼团市场愈发饱和，在这种情况下，拼团还能怎么玩？

拼购，又称团购或集体采购，一般是通过互联网平台，由的团购服务机构将有意向购买同一产品的消费者组织起来，组成购物团体，大量向厂家、供应商进行购买，在保证质量的前提下，享受低于市场零售价的团体采购优惠，并还可共同维权的消费形式。相较于传统的电商玩法，拼团的大优点是去中心化，以用户为核心，构建传播渠道，在短时间内通过同一个圈层的用户扩散，积累出庞大的用户。

现在给大家分享一个拼团功能衍生出的新拼购形式及玩法，拼团流程也为大家提供一个新思路。拼团是一种不伤人脉，参与即赚的全新拼团营销模式，是消费者通过参与平台的拼团活动，从而获得心仪的产品；或是可以获得额外的参与奖励金额，提升平台的用户活跃度，实现用户与销售额双裂变。

例如平台打算推出一款白酒，想通过拼团的模式来吸引客流。平台发起一个抽奖拼团100人中三人，某品牌白酒正常零售价是2000，活动价是1000，成本是200元，一个团100人参与则算拼团成功，每个团有三个人可以按照活动价格的五折拿到白酒，中奖的人拿500的优惠价拿走原价1000的白酒，平台实际盈利是1000元，去掉成本价等于800元，乘以三人等于2400元。

其他没中奖的人，平台每人奖励10元，同时，对那些积极帮助平台做推广的用户，无论有没有买到白酒的人设立了分销奖励，推荐一人成为普通会员，可以拿直推奖励1%，等于10元，推荐5人成为可以成为VIP会员，可以拿直推奖励2%，也就是20元，推荐10人成为合伙人，可以拿直推奖励3%，等于30元。同时为了鼓励用户多去推动市场，多去推广，会员平台还会有额外的奖励。

拼购模式亮点

1、门槛极低，参与即赚

2、有机会“白拿”产品

3、资金安全保障

4、无泡沫，零风险

5、可灵活参与

6、奖励可即时到账

7、可玩性极强

8、无收益封顶限制

如对此款模式感兴趣的，可私信联系小编呀