

柳州消费返现商城系统开发

产品名称	柳州消费返现商城系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

这个时代对于文化没有主流与分流的说法，允许你有充满个性的文化存在，只要你的够个性，够味儿，具有时代里你独特气息的文化，都可以被接纳，被传播，被认可。发现一种新生的文化，有了投资与好的项目创意点，都可以实现市场化运作。互联网电商又是不可或缺的，那要怎么去突破，要么就提升自己的货，规划好自己的商业模式和定位，结合自己的资源和渠道找好自己的赛道，大家都觉得电商江山已经被淘宝京东稳固了地位，那拼多多以性价比和拼购营销出道，云集以会员体系分润模式，兴盛优选，橙心优选以社区群体团购模式，还有众多垂直行业类似平安好医生，酒仙网等多个社交电商选了不同的赛道，这就是商业模式和平台定位去享受这移动互联网的红利。

积分返利系统：这是一个以消费为基础的理念，体现的是消费者的消费与回报问题，它是交互式合作营销的内涵的完美解释，给消费者搭建了两个“舞台”：一个是让消费者通过消费以后，经过平台可以获得一定收入的舞台；另一个是教授消费者如何实现经济自由的知识、经验、信息等。可以说，一个是给消费者搭建参与世界财富分配“机会”的舞台；另一个是不断提升消费者分配世界财富“能力”的舞台。

一.积分返利系统商业模式

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

消费全返积分系统模拟流程：

方案一

: 消费者在平台消费购买产品，

: 消费者确认收货后48小时平台返积分，

: 消费者可申请提现，或直接在平台消费。

: 平台审核提现；

: 平台发放佣金。

方案二

: 招商，联盟。

: 录入系统。

: 商家积分充值。

: 消费者购物，商家送积分。

: 消费者领取分红。

一种方案合适自媒体企业，第二种方案合适平台商企业。如今必须是实体和线上结合，才能长久，才符合现在消费群体的方式。

消费全模式系统返佣规则：

1、消费在支付商品费用收到货后，平台再全额返佣给消费者。例：A买了100元的产品，支付100元给平台。A收到货后在个人中心点击收货后平台再24小时内返100元给消费者。

2、也是结合分销模式。例：A把购物全返商城链接或二维码推荐了给朋友B，B在商城所消费的金额，A能得到一部分分佣奖励。其奖励比例有平台控制。

互联网时代的到来，无疑也是如此。各类新生力量在不断崛起。各类借助互联网发掘商业发展道路的企业也是不胜枚举，他们借着互联网大数据的优势，结合自身特点，不断汲取科技的养分，发展自身特长，使企业与互联网的联系愈加紧密。总而言之：大数据的诞生，互联网应运而生。给我们的生活方方面面

面都带来了一定的影响与改变。疫情期间线下门店被迫闭店，零售商家们在线上开拓出了很多卖货方式，社群、朋友圈、直播等等，我们已讲过许多，不再赘述。如今疫情好转，很多线下门店都已重启营业，已经掌握的线上玩法结合线下服务可以给顾客和品牌带来更多价值。通过线上拉新裂变、直播发券等方式攒下的私域流量，五一这个时期可以更好地加以经营，产生新一季的消费热潮。